

VIDANYTT

EN TIDNING FRÅN SVERIGES STÖRSTA SÅGVERFSKONCERN TILL DIG SOM ÄGER SKOG. NUMMER 4, 2025

FLER SÄLJER TIMMER UTAN MELLANHÄNDER

En skogsnäring i rörelse

SÅ ÄGS SVENSK SKOG

Privat ägande
dominerar

SKOGSAFFÄREN STEG FÖR STEG



nr.4

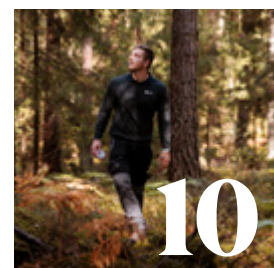


Gemensamma skogen
blev en fullträff

6



12



10



8



16

Så går skogs-
affären till

4. Så ägs svensk skog

Och så stor är snittfastigheten

6. Med Vida som både arbetsgivare och kund

Möt Rickard och Therese från Ryd

8. Skogsdrömmen fem år senare

Återbesök hos Ann-Christine och Ebba

10. En egen inköpare

Det kan du förvänta dig

12. Anita, 80+, fortfarande skogsaktiv

Hoppas kunna föra över intresset på barnbarnet

14. Skogen har hjälpt dem att utveckla gården

Linnekulla snart självförsörjande på el

16. Skogsaffären steg för steg

Från första kontakt till pengarna på kontot

18. Fler säljer utan mellanhänder

Inköpsbolagets VD om trender på marknaden

VIDANYTT

KONTAKT: Vida Skog AB, Box 100,
342 21 Alvesta. Telefon: 0472-439 00

PUBLICERINGSANSVARIG: Joanna Kron

TEXT OM INGET ANNAT ANGES:
Joanna Kron, Jennie Agnevik

DESIGN: Byn Kommunikationsbyrå,
Norrköping

TRYCKERI: Ringöns tryckeri

PAPPER: Omslag: 200 g Amber Graphic
Inlaga: 120 g UPM Fine

FOTOGRAFER I DETTA NR:

Omslag: Unsplash/
Anita Austvika
Martina Wärenfeldt
Jonas Ljungdahl
Unsplash



Vi är här för dig – oavsett vem du är.

Skogsägare kommer i många former. Några har ärvt sin skog och bär på generationers kunskap. Andra har nyligen köpt sin första hektar och står inför en värld av nya begrepp, beslut och möjligheter.

Vissa har stora fastigheter med avancerade skogsbruksplaner, medan andra har några få hektar som de vårdar med hjärta och hand. Oavsett var du befinner dig på din resa som skogsägare – så finns vi här för dig.

Vi vet att behoven varierar. En del vill ha hjälp med allt från skogsvård till ekonomi och juridik. Andra söker bara ett bollplank i en specifik fråga. Vissa vill ha digitala verktyg, andra föredrar ett samtal över en kopp kaffe. Det spelar ingen roll om du är kunnig eller nybörjare, om du äger mycket eller lite – du är lika viktig för oss.

Vår uppgift är att göra skogsägandet enklare, tryggare och mer givande. Vi vill att du ska känna dig sedd, hörd och stöttad. Därför arbetar vi varje dag för att erbjuda relevant kunskap, praktisk hjälp och ett nätverk där du kan känna dig trygg.

Skogen är en del av Sveriges själ. Den binder oss samman, ger oss resurser, rekreation och rötter. Och du som skogsägare spelar en avgörande roll i att bevara och utveckla den. Så oavsett om du står inför ditt första gallringsbeslut eller planerar en större investering – kom ihåg: du är inte ensam. Vi är här för dig.

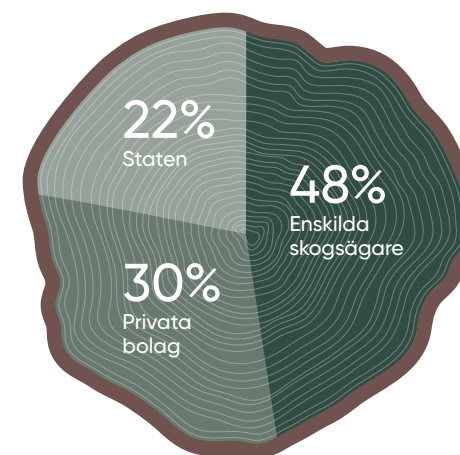
Därför är det extra roligt att i detta nummer av Vidanytt fokusera på skogsägare. Hoppas du blir inspirerad.

KARL-JOHAN LÖWENADLER
Koncernchef Vida AB

Koncernchef sedan 2025



Vem äger skogen och vilka är de?



Tre fjärdedelar av Sveriges skogsmark är privatägd.

Sverige är ett av världens mest skogstäta länder, med över 23 miljoner hektar produktiv skogsmark. Skogen spelar en avgörande roll för både miljön och ekonomin – men vem är det egentligen som äger den?

ANTAL SKOGSÄGARE OCH DERAS BAKGRUND

År 2024 fanns det cirka 309 000 fysiska personer som ägde skogsmark i Sverige. Det är en minskning från 354 000 år 1999, vilket visar på en långsiktig trend där antalet privata skogsägare minskar.

Skogsägarnas genomsnittsalder är 61 år, och hela 80 procent är över 50 år. Bland de nytillkomna skogsägarna är medelåldern dock lägre – cirka 47 år. Könsfördelningen visar att cirka 60 procent är män och 38 procent kvinnor, med viss regional variation – i Stockholms län är exempelvis 45 procent av skogsägarna kvinnor.

FÖRDELNING AV SKOGSÄGANDE

Skogsägandet i Sverige är fördelat mellan olika aktörer:

- Enskilda skogsägare (privatpersoner): 48 %
- Privata bolag och övriga privata ägare (inkl. Svenska kyrkan): 30 %
- Staten och övriga allmänna ägare (kommuner, regioner, stiftelser m.fl.): 22 %

Det innebär att tre fjärdedelar av Sveriges skogsmark är privatägd, vilket är ovanligt högt i ett internationellt perspektiv.

SKOGSÄGARNAS INNEHAV OCH ENGAGEMANG

Den genomsnittliga skogsfastigheten som ägs av en privatperson omfattar 34 hektar, en ökning från 30 hektar år 1999. Många skogsägare har ärvt sin skog, och det är vanligt att ägandet går i arv inom familjen. Trots den höga medelåldern har endast 3 av 10 börjat planera för generationsskifte.

Ungefär 75 procent av skogsägarna bor inom tre mil från sin skogsfastighet, vilket visar på ett starkt lokalt engagemang. Samtidigt ökar andelen skogsägare som bor utomlands – från 1 procent år 1999 till 2–3 procent idag.

MOTIV OCH FRAMTIDSTRO

Skogsägare ser ofta sin skog som en långsiktig investering, men känslan av att äga sin egen mark är också en stark drivkraft. Jakt, rekreation och naturvård är andra vanliga motiv. Bland yngre skogsägare är känslan av ägande till och med viktigare än den ekonomiska avkastningen.

Trots utmaningar som generationsskiften, urbanisering och minskande antal ägare, finns ett fortsatt stort intresse för att äga skog. Varannan skogsägare skulle köpa mer skog om de hade möjlighet. 🌲



Skogsägarnas genomsnittsalder är 61 år. Ca 60 procent är män och 38 procent kvinnor.

34 ha

Så stor är den genomsnittliga skogsfastigheten som ägs av en privatperson.

En långsiktig trend visar att antalet privata skogsägare minskar. 2024 fanns det ca 309 000 privatpersoner som ägde skogsmark.

Gemensamma skogen blev en fullträff.

I mörkaste Småland, i trakterna runt Ryd, där både natur och dialekt för tankarna till Vilhelm Mobergs romaner, träffar vi Rickard och Therese. Mitt ute i skogen. De rör sig vant och bekvämt bland granarna.

– När jag ”blev med Rickard” och så småningom även med skog kändes det som att bitarna föll på plats.

För Rickard har livet med skogen alltid varit självklart. Från att ha lekt i och hjälpt till med föräldrarnas skog – till det stora jaktintresset och att senare göra skogsbruk till sitt jobb. När han tittar tillbaka är det inte så konstigt att han idag jobbar med både små och stora skogsentreprenader, mest i närområdet. De flesta av hans uppdrags-

givare är också hans grannar, som via Vida låter Rickard ta hand om skogsskötseln.

– Jag röjer och gallrar och möter många skogsägare i min vardag. Eftersom jag är skogsägare själv vet jag hur många av dem tänker. Då känns det bra att jag kan säga att jag tar hand om deras skog på samma sätt som jag gör med min egen.

”Från början var det mina föräldrar som valde Vida och nu känns samarbetet helt självklart”

Rickard Petersson, skogsägare

VIDA BÅDE ARBETSGIVARE OCH KUND

Genom att anlita Rickard för skogsvårdsinsatser – och i nästa stund även köpa Rickards virke – blir Vida alltså något så annorlunda som både arbetsgivare och kund.

– Det blir som ett långt förhållande, en relation som växer. Från början var det mina föräldrar som valde Vida och nu känns samarbetet helt självklart. Vi har en helt öppen och rak dialog med deras inköpare, känner folk på det lokala sågverket, jagar med Vida-folk. Det är alltid professionellt och bra, och vi har också många vänner på Vida.

”MAN KÄNNER ETT SAMMANHANG”

När Therese ”blev med Rickard” som hon själv kallar det, och så småningom flyttade samman med honom, öppnade möjligheten att faktiskt göra något av det skog- och jaktintresse hon redan hade.

– Jag hade tänkt ta jägarexamen tidigare, men inte kommit igång riktigt, ler hon. När vi träffades kändes det som att bitarna föll på plats och att jag äntligen fick leva mitt intresse.

Ett intresse som var så stort att när en angränsande fastighet blev till salu köpte Rickard och Therese den – tillsammans. Här ligger nu passet där Therese sköt sin första älg.

– Det var en häftig känsla. Att fälla ett djur på sin egen mark. Man känner ett sammanhang, en närvaro. Det är nog min starkaste upplevelse här i skogen.

VIKTIGT ATT FÖRSTÅ VARANDRA

Rickard har ett om möjligt ännu starkare jaktintresse och tillbringar många nätter vid vildsvinsäteln.

– Det är den perfekta avkopplingen – som också är spännande, berättar han.

Just jakten är något de har gemensamt med sin inköpare från Vida.

– Ja, här går affärer och nöjen ihop lite, konstaterar Therese. Vi brukar åka till det vi kallar ”skyttebiografen” ihop med honom och träna i jaktsimulator. Det är riktigt kul – och så lär man känna varandra lite mer. Det är viktigt för att man ska förstå varandra även när det gäller skogsaffärer. 🌲

ÄR DU REDO FÖR EN NY RELATION?

För Vida handlar alla relationer om långsiktighet. Vi vill ha nöjda leverantörer, som fortsätter att göra skogsaffärer med oss. Har du inte testat Vida ännu? Du hittar ditt närmaste inköpskontor här.



Ann-Christine återvände hem till Holmeskult

Från storstad till skog.



För snart fem år sedan berättade vi om Ann-Christine och hennes dotter Ebba – två skogsälskande göteborgare med rötterna på en gård i Holmeskult, på gränsen mellan Jönköpings och Kronobergs län, som har gått i arv i fyra generationer.

Då var drömmen att en dag kunna bo på gården permanent. Idag är den drömmen verklighet.

– Att få återvända till sitt barndomshem efter 30 år i storstäder känns fantastiskt, säger Ann-Christine. Vi flyttade hit för två år sedan och bor nu på gården på heltid.

ETT NYTT PERSPEKTIV PÅ SKOGSBRUKET

Flytten har gett Ann-Christine nya ögon på sin skog. Hon har alltid haft höga ambitioner för fastigheten, men nu när hon är på plats varje dag har listan med förbättringsåtgärder vuxit.

– Jag vill ha allt tipp topp. Just nu fokuserar jag på att förbättra skogsbilvägarna. De var redan bra, men jag vill att de ska bli ännu bättre. Det är lätt att vilja göra allt på en gång, men jag försöker hejda mig och ta en sak i taget.

Hon har fortfarande kvar sitt arbete inom bankvärlden, men jobbar nu på distans – antingen hemifrån

eller från ett närliggande kontor. Det var en bidragande faktor till att flytten blev av och har gjort övergången mjukare.

– Det var skönt att ha kvar jobbet, så att inte hela livet förändrades på samma gång.

EBBA – SKOGSMULLE OCH FISKARE

Dottern Ebba, som nu hunnit bli 11 år, trivs bra med livet på landet. Hon har alltid älskat skogen, men har nu också fått upp ögonen för fiske – något som familjen haft tid för lika mycket tidigare.

– Vi har en sjö intill gården och kan åka dit när vi vill. Det har blivit en ny favoritaktivitet för Ebba. Nyligen besökte mor och dotter besöksparken i Asa, där de fick en genomgång av olika skogsbruksmetoder och plantor. Ebba var yngsta deltagaren.

– Det ska börjas i tid, säger Ann-Christine med ett leende. Jag kände mig ajour – mycket av det de pratade om har vi redan testat själva.

”Jag känner mig hemma här, både i hjärtat och i vardagen”

Ann-Christine Hasselgren, skogsägare



Här hittar du artikeln om Ann-Christine från 2021.

AKTIVT OCH HÅLLBART SKOGSBRUK

Gården, som är på 231 hektar varav 180 hektar produktiv skogsmark, äger och driver Ann-Christine tillsammans med sin mamma.

Ann-Christine är aktiv i sitt skogsbruk och håller fast vid sin filosofi: att återinvestera allt som kommer från skogen tillbaka in i fastigheten.

– Det är ett ansvar att vara skogsägare. Jag vill att skogen ska vara både produktiv och vacker – en plats för rekreation och biologisk mångfald.

Hon har fortfarande Markus Ragneby som virkesinköpare, och deras samarbete fungerar utmärkt.

– Markus tycker att jag har en mycket fin gård, och han hjälper mig att förbättrar den hela tiden. Förbättringsarbetet är ett stort driv för mig.

Röjningskursen som hon nämnde i artikeln för fem år sedan har hon ännu inte hunnit ta – men den står kvar på att-göra-listan.

DRÖMMEN BLEV VERKLIGHET

När vi intervjuade Ann-Christine 2021 avslutade hon med en dröm: att en dag kunna bo på gården och gå ut i skogen efter jobbet. Idag är det precis så hennes liv ser ut.

– Jag känner mig hemma här, både i hjärtat och i vardagen. Det är något speciellt med att få dela skogen med mitt barn.

– Du och jag Ebba, här på gården trivs vi bra. 🌿



Den lilla sjön intill gården är Ebbas favoritställe. Hit kan hon åka när hon vill.

Därför bör du som skogsägare ta hjälp av en virkesinköpare.

Att äga skog innebär både möjligheter och ansvar. För att förvalta skogen på ett optimalt sätt – både ekonomiskt och hållbart – är det klokt att ta hjälp av en virkesinköpare. Hos Vida får du inte bara en affärspartner, utan en engagerad rådgivare som följer dig genom hela processen.

ENDAST EN KONTAKTPERSON

Hos Vida får du en personlig kontakt som hjälper dig hela vägen från kontrakt till slutredovisning. Oavsett om du står inför en planerad avverkning, behöver hjälp efter en storm eller vill diskutera framtida skogs-skötsel, får du professionellt stöd i varje steg. Det ska alltid vara enkelt, nära och affärsmässigt med Vida.

MER ÄN BARA VIRKESFÖRSÄLJNING

Att sälja virke är en komplex process som kräver kunskap, timing och god planering. Det handlar om att fatta rätt beslut vid rätt tillfälle – från val av skogliga åtgärder till att förstå marknadens utveckling. En virkesinköpare från Vida fungerar som ditt bollplank och din expert, med målet att skapa en affär som är både lönsam och långsiktigt hållbar.

Vida tar ansvar för hela kedjan – från skogen till köparen. Eftersom Vida säljer till marknader över hela världen vet vi exakt vilket timmer som marknaden efterfrågar och kan ge dig ett aktuellt och bra pris.

Vida har även koll på juridiken och ser till att affären sker korrekt och tryggt, med tydliga avtal och villkor.

HÅLLBARHET OCH LÅNGSIKTIG PLANERING

Hos Vida är hållbarhet en självklar del av affären. Vi hjälper dig att planera för framtiden – med hänsyn till naturvärden, återväxt och kommande avverkningsöjligheter. Målet är att skapa en skog som är både lönsam och livskraftig över tid.

DÄRFÖR VÄLJER SKOGSÄGARE VIDA

Som Sveriges största sågverkskoncern med cirka 80 lokala inköpare har Vida resurserna att leverera – men det är den personliga relationen som gör skillnaden. Hos oss är förtroendet det viktigaste kapitalet. Ett löfte är ett löfte, och ett handslag gäller.

Med en lokal virkesinköpare får du en kontakt som känner till området och har tid att ta vägarna förbi din skog. Vi håller vad vi lovar – när det gäller tider, kvalitet och resultat. 🌲



Ditt förtroende är vår mest värdefulla tillgång. Genom att sköta våra åtaganden till punkt och pricka vill vi förtjäna även nästa affär.



Vägen genom livet och skogen.

Vidanytt besöker Anita Johannesson en krispig oktobermorgon. Löven skiftar i höstens färger och solen bryter försiktigt igenom den disiga himlen. På gården, som ligger inbäddad i ett aktivt skogslandskap utanför byn Vittsjö i Skåne, bor Anita – en självständig och kunnig skogsägare med ett hjärta som klappar för sin skog.

När man svänger in till gården möts man av en skylt: Varning för hund, men det är mest för syns skull. Den lilla hunden som håller Anita sällskap är pigg, vänlig och visar gärna vägen till dörren – ett troget följe i hennes vardag.

Anita har bott ensam på gården i nio år, sedan hennes man gick bort. Han var tredje generationens ägare, och huset de bodde i byggdes redan på 1850-talet – med återanvänt virke.

– Det finns historia i varje vägg, det har jag själv sett när vi renoverat, säger Anita med ett leende.

ETT LIV I OCH MED SKOGEN

Det var på lantbruksskolan i Osby som Anitas intresse för skogen tog fart. Skolan erbjöd både lantbruks- och skogsbrukslinje, och även om hon själv inte gick skogsbrukslinjen, väcktes ett engagemang som kommit att präglade hela hennes liv.

Hallå där Andreas Johansson, inköpare på Vida med ansvar för norra Skåne:

Anita behövde göra ett helhetsomtag i delar av hennes skog. Vilka rekommendationer ger du till skogsägare i samma situation?

– För att få en tydlig översikt och professionell rådgivning kring vilka åtgärder som är mest lämpliga, rekommenderar jag att du kontakter din virkesinköpare på Vida. Tillsammans kan ni ta fram en åtgärdsplan som säkerställer att rätt insatser görs vid rätt tidpunkt.

Om man tycker att skogsvård är dyrt?

– Skogsvård är en investering. Även om den innebär en kostnad idag, skapar den livskraftiga bestånd som ger högre avkastning i framtiden. Och en välvårdad skog är alltid värd mer än en eftersatt.

Något annat som fler borde tänka på?

– Bra tillgänglighet är avgörande för framtida avverkningar. Genom att rusta upp dina skogsvägar står du bättre förberedd för kommande insatser.

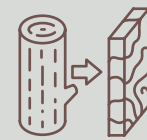


HAR DU EN DRÖM DU VILL FÖRVERKLIGA?

Vad drömmer du om? En långresa med familjen, en förändring i livet eller bara en bekvämare vardag? Äger du skog äger du också nyckeln till din egen framtid. Prata med en av Vidas inköpare om hur du kan förverkliga din dröm.



Hitta din lokala inköpare här



”Det känns tryggt att veta att skogen kan ge både lugn och lönsamhet”

Anita Johannesson, skogsägare

– Jag har alltid haft ett öga för träd, säger hon. Det är något rofyllt med att följa deras utveckling år efter år – från att ha planterat frön jag torkat från kottar, till att kunna skörda och börja om.

Anita och hennes man var aktiva skogsägare på fastigheten och utförde många skogsåtgärder på egen hand. Gården växte genom köp, och stormar som Gudrun satte deras skogskunskaper på prov.

– Efter Gudrun köpte vi in en egen liten såg för att kunna bidra mer själva. Jag var och förblir sågmästaren! säger Anita stolt. Av tallvirket byggde de en stuga på tomten – ett bevis på deras händighet.

Trots att hon är över 80 år är Anita fortfarande aktiv. Hon kör fyrhjuling, hanterar motorsåg och skotar ut virke.

– Ja, varför skulle jag inte kunna det? säger hon med glimten i ögat.

– Jag vill veta vem som kör på min mark. Det är min skog, och jag vill vara delaktig men är också ansvarig.

INVESTERINGAR FÖR FRAMTIDEN

Efter den senaste avverkningen har Anita gjort flera investeringar: solceller, batteri, renoveringar och en efterlängtat uteplats.

– Jag har alltid drömt om att äta frukost i solen. Det blev en födelsedagspresent till mig själv.

För Anita handlar skogsägandet inte bara om natur och tradition – det är också en ekonomisk trygghet. Genom att ta hand om skogen på ett hållbart sätt har hon kunnat frigöra resurser som gör livet enklare och gården mer tillgänglig. Hon har dessutom ett skogskonto där hon sparar för framtida utgifter.

– Det känns tryggt att veta att skogen kan ge både lugn och lönsamhet.

FRAMTIDENS SKOGSÄGARE?

Anita har ett barnbarn på tio år som redan visat stort intresse för skogen.

– Han blev salig när han som tre-åring fick sitta i en skogsmaskin. Jag hoppas kunna väcka hans intresse ännu mer.

Med sin erfarenhet, sitt driv och sin kärlek till skogen är Anita Johannesson ett levande bevis på att ålder bara är en siffra – och att skogen är en plats för både arbete, vila och framtidstro. 🌲

SAMARBETE MED VIDA

Efter stormen Gudrun började Anita samarbeta med Vida – ett samarbete hon är mycket nöjd med. Nyligen har Vida gjort ett helhetsgrepp på hennes fastighet: avverkning, gallring, röjning och nyplantering. En ny skogsbilväg har byggts, något Anita är särskilt stolt över.

– Jag planerar en invigning med bandklippning, säger hon och skratrar. Det är viktigt att fira framsteg.

Hon ger stor eloge till Vidas entreprenörer och uppskattar den personliga kontakten.

Hållbart lantbruk i Linnekulla.

I det böljande landskapet utanför Ramfall i Ydre kommun ligger gården Linnekulla. Här samsas mjölkkor, traktorer och skog i en verksamhet som drivs med både hjärta och framtidstro. Det är bröderna Oskar och Johannes Stjärne som står bakom gården, där sju personer arbetar med allt från mjölkproduktion till entreprenad och skogsbruk.

När Vidanytt kommer på besök är det full fart. Maskiner rullar, kor mjölkas och i bakgrunden surrar biogasanläggningen som blivit en viktig del av gårdens energiförsörjning.

TRE BEN OCH EN TRYGGHET

Verksamheten vilar på tre ben: mjölkproduktion, maskinstation och skogen. Just skogen har visat sig vara en ekonomisk trygghet – en stabil grund att stå på när satsningar ska göras.

– Vi återinvesterar alltid pengarna från skogen in i verksamheten, berättar Oskar. Det är så vi kunnat utveckla gården.

Efter det stora angreppet av granbarkborre 2018, tvingades många träd tas ner – ett hårt slag mot skogen, men också början på något positivt. Händelsen visade tydligt vikten av ståndortsanpassning, och där granen tidigare stod har man nu istället planterat tall, som är bättre lämpad för platsen. Intäkterna från avverkningen investerades direkt i solceller, vilket blev ett viktigt steg mot självförsörjning på el.

– Det är en beredskapsåtgärd, säger Oskar. Med oroligheter och höga elpriser känns det tryggt att kunna producera sin egen el.

”Med oroligheter och höga elpriser känns det tryggt att kunna producera sin egen el”

Oskar Stjärne, skogsägare

BIOGAS OCH CIRKULÄR KRAFT

Sedan 1,5 år tillbaka är gårdens biogasanläggning i drift. Här omvandlas kogödsel till el och värme som driver verkstadsbyggnaderna – och snart även boningshuset.

– Vi planerar att koppla på huset nu i vinter, säger Oskar.

Processen är både hållbar och effektiv. Gödseln bryts ner i en syrefri rötchammare, där mikroorganismer skapar biogas. Denna driver en gasmotor som producerar el och värme. Restprodukten – biogödsel – återförs till åkermarken. Ett kretslopp som gynnar både miljön och gården.

– Det går fortare att bryta ner gödseln nu, och vi får bättre kvalitet, berättar Oskar. Vi producerar ungefär 70 kilowatt.

SKOGEN SOM KOMPASS

På Linnekulla har man under generationer bedrivit ett aktivt och målmedvetet skogsbruk, med särskilt fokus på återbeskogning och skötsel av ungskogar. Den höga ambitionsnivån och kontinuerliga omsorgen har resulterat i virkesrika och välskötta bestånd, vilket tydligt visar värdet av långsiktigt engagemang i skogsvården.



Skogsmarken består till 80 procent av granskog, resten är tall på de magrare markerna. Totalt omfattar fastigheten 240 hektar, varav 140 är skog.

– Tidigare avverkade vi små trakter i taget, berättar Oskar. Nu har vi en skogsbruksplan och samarbetar med Vida.

Kristian Hultgren är deras virkesinköpare. Han har varit med länge och känner markerna utan och innan.

– Vi träffas en gång om året och går igenom skogen. Kristian har full koll och påminner oss om vad som behöver göras. Vi är väldigt nöjda med honom, både som person och rådgivare.

– Det är roligt och inspirerande att samarbeta med markägare som vill driva ett aktivt skogsbruk, säger Kristian Hultgren, virkesinköpare.

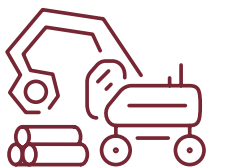
Vida hjälper till med allt från plantering till avverkning, vilket gör att bröderna kan fokusera på gårdens övriga

verksamhet. Det är ett samarbete som bygger på förtroende, långsiktighet och kvalitet. I våras gjordes en stor avverkning – helt rätt i tiden.

– Priserna var all time high och Vida matchade de bästa erbjudandena, säger Oskar. När vi ändå är här så kan vi ta det området ni har där uppe också, brukar Kristian säga. Han ser helheten och hittar lösningar som gör det lönsamt.

Nu ligger stora högar med toppar och grenar redo att flisas till sommaren. Då kommer Vida tillbaka. 🌲

På Linnekulla har man under generationer bedrivit ett aktivt och målmedvetet skogsbruk.



Skogsaffär med Vida steg för steg.

Hos Vida får du en personlig kontakt som hjälper dig hela vägen från kontrakt till slutredovisning. Samarbetet med Vidas virkesinköpare är enkelt, nära, flexibelt och affärsmässigt. Våra virkesinköpare har lokal förankring och känner trakten och många skogsägare.

1 Kontakt med lokal inköpare

En första kontakt tas mellan dig som skogsägare och din lokala virkesinköpare på Vida. Ofta sker detta när du ser ett behov av en skoglig åtgärd, om du blivit drabbad av storm eller om du går i tankar på att avverka.

2 Ta reda på behovet

En inventering görs på fastigheten för att skapa ett åtgärdsförslag, antingen tillsammans med dig som skogsägare på plats i skogen eller så kan inköparen göra en inventering på egen hand.

3 Lösningsförslag/kontrakt

Ett affärssamtal inleds utifrån inventeringen för att upprätta ett kontrakt där åtgärder, priser, betalningsplan och certifiering avtalas.

4 Arbetsbeskrivning

Kontraktets förutsättningar registreras och en arbetsbeskrivning och virkesorder skapas till entreprenörer och transportörer. Vid behov skickas även en hyggesanmälan till Skogsstyrelsen och en kontroll görs för att säkerställa natur- och kulturhänsyn.

5 Planering i fält

Inköparen besöker fastigheten för att planera, markera rågångar, dra upp basvägar och märka upp området. Vid behov justeras arbetsbeskrivningen.

6 Åtgärden

Inköparen stämmer av eventuella frågetecken och skickar arbetsbeskrivningen till entreprenören. Entreprenören har löpande kontakt med inköparen och rapporterar också dagens avverkade volym digitalt. Lastbilschauffören får automatiskt signal när första lasset är klart för transport.

7 Transporter och inmätning

Transportören transporterar sortimentet till Vidas sågverk eller till mottagare av massaved enligt transportordern. Timret mäts in av en oberoende part och mättningsresultatet skickas till Biometrias databas för prisberäkning.

8 Avräkning och betalning

När allt virke är inmätt skickar entreprenören en slutfaktura till inköparen och en avräkning görs mot skogsägaren. Betalning sker enligt den upprättade betalningsplanen.

Allt fler säljer timmer direkt till sågverk.

Det rör på sig i den svenska skogsnäringen. Konkurrensen om bra råvara i form av sågbart timmer är stor och flera aktörer flaggar för förändringar.

– Ett resultat av detta är att fler skogsägare väljer att sälja direkt till de bolag som äger sågverken, berättar Jörgen Henriksson, VD för Vidas inköpsbolag. Det handlar nog om att sälja direkt till industrin som ger en bättre betalningsförmåga för timret över tid.

Vida har 15 sågverk i Sverige. Koncernens cirka 85 inköpare finns alltid i närheten av leverantörerna och de är nyckeln till positiva skogsägarrelationer.

Hur ser ni på situationen?

– Även vi känner av konkurrensen, säger Jörgen Henriksson. Och våra inköpare har som mål att skapa Sveriges nöjdaste skogsägare. Och faktum är att undersökningar pekar på att våra leverantörer är just nöjdast. När vi låtit ett undersökningsföretag fråga svenska skogsägare om hur man ser på olika skogsaktörer är det tydligt att Vidas leverantörer har en mer positiv inställning till sin affärspartner, än andra. Det är vi väldigt stolta över!

Vad beror det på?

– Framför allt tror jag att det har med närheten till både leverantörer och marknaden att göra. Vi har kontor och lager på sju platser i världen och är därför ständigt uppdaterade på världsmarknaden och kan därför redan i skogen aptera på rätt sätt, som gör att många känner att de får ut mer av sin skog genom oss.

– Men det finns flera olika orsaker. Jag vet att en del inköpsorganisationer som fungerar lite som mellan-händer mellan skogsägare och industri har det tufft nu. Fler väljer att gå direkt till sågverksindustrin för att få en närmare kontakt med slutkunden och en tryggare affär. Vi och våra entreprenörer har ett grundmurat gott rykte, så många känner att de litar på oss. Och det kan de verkligen göra, vi jobbar varje dag för att förtjäna vårt förtroende.

Om jag inte säljer till Vida idag och den jag brukar göra affärer med svajar i sina åtaganden, vad gör jag då?

– Man kan alltid kontakta sin närmaste Vida-inköpare. Vi välkomnar alla skogsägare, stora som små, gamla och nya. Alla får samma service och proffsiga bemötande. Då vi är Sveriges största sågverkskoncern är vi alltid i behov av att köpa timmer, i såväl hög- som lågkonjunktur. 🌲

Jörgen ser en ökning av skogsägare som vänder sig direkt till Vida för att sälja sitt timmer.
– Vi tänker alltid långsiktigt med alla våra relationer – även med de skogsägare som funderar på att anlita oss för första gången. Just nu märker vi att fler kan tänka sig att sälja till oss, då gäller det att alla ska få samma proffsiga service.



JÖRGEN HENRIKSSON
VD på Vida Skog

Jörgen har jobbat på Vida i 18 år och varit VD för inköpsbolaget sedan 2010.

Avs
Vida Skog AB
Box 100
342 21 Alvesta

B **Posttidning**
Ej retur

Vida Skog AB, Box 100, SE-342 21 Alvesta, Sweden



Skanna QR-koden
för att komma till
anmälningsformuläret
för utbildningen



Skogsutbildning för nya skogsägare!

Vidas digitala skogsutbildning ger dig som nybliven skogsägare grundläggande skogskunskap. Denna skogsutbildning är gratis och eftersom den är digitalt kan den ses vart och när du vill. Utbildningen är uppdelad i 12 delar innehållande allt från ståndortsanpassning, skadegörare till försäljningsformer.

Vill du se mer från Vida? Följ oss på sociala medier!



Lyssna på vår podd
Växande värden om
nyttan med skogen.
Finns där poddar finns.



Vidagruppen



Vida Gruppen



Vida Gruppen



Skanna koden

Håll dig uppdaterad om
det senaste från Vida
genom att prenumerera
på vårt **nyhetsbrev**.

Kontakt: Vida Skog AB, Box 100, 342 21 Alvesta. Telefon: 0472-439 00