

VIDANYTT

EN TIDNING FRÅN SVERIGES STÖRSTA SÅGVERKSKONCERN TILL DIG SOM ÄGER SKOG. NUMMER 4, 2023

MER VIRKE UR VARJE TRÄD
– SÅ FUNKAR DET

*ÖKA VÄRDET
PÅ DIN SKOG*

Experterna delar med sig av sina bästa tips

**EN SVENSK
SÅGVERKSHISTORIA**



03_Ledare

Få ut mer av din skog med "Vidas väg".

06_Växande värde

Så viktig är skogen för Sverige och våra lokalsamhällen.

10_Mer ur varje träd

Samma skog kan ge helt olika uttag av sågbart virke.

14_Virke för världen

Eftertraktad råvara världen över.

18_Entreprenörerna

Genom att samarbeta med de bästa entreprenörerna kan Vida alltid stå bakom jobbet.

20_Ulfs syn på skogen

En promenad med en av Vidas experter kan leda till flera åtgärder.

22_Experternas tips

En inköpare, en forskare och en skogsägare pratar om värdet av skog.

24_Från start till mål

Följ en skogsaffär från första kontakt till pengar på banken i åtta steg.

26_Vi tar vara på allt

Att ta hand om skog är ett ansvar som förpliktigar. Vida minimerar spillet.

VIDANYTT

KONTAKT: Vida AB, Box 100,
342 21 Alvesta. Telefon: 0472-439 00

PUBLICERINGSANSVARIG: Joanna Kron

TEXT OM INGET ANNAT ANGES:
Joanna Kron, Jennie Dahlqvist,
Anders Hofvergård

DESIGN: Byn Kommunikationsbyrå,
Norrköping.

TRYCKERI: Ringöns tryckeri

PAPPER: Omslag: 190 g UPM Fine
Inlaga: 100 g UPM Fine

FOTOGRAFER I DETTA NR:
Omslag: Unsplash/Jasper Graetsch.
Eddie Andersson, Elliot Soprani,
Martina Wärenfeldt.
Scandinav, Shutterstock, Unsplash



Få ut mer av din skog

Det började med att ledningsgruppen från vår inköpsorganisation träffades på en kursgård i hjärtat av Småland. Det konstaterades att Vida fortsätter växa, att vi är välinvesterade på våra sågverk och att virkesbehovet i koncernen bara ökar.

Därför blev en naturlig fråga: varför ska en skogsägare göra affärer med just oss? Vad är det som gör att vi blir ett bra val? Som svar definierades det som kom att kallas "Vidas väg" - idéer och förhållningssätt som sticker ut i just vårt sätt att vara.

Det som särskiljer oss allra mest är antagligen att vi alltid strävar efter att få ut mer värdefullt virke ur varje träd. Det ger dig maximal avkastning när skogen skördas. Vi jobbar bara med skräddarsydda lösningar. Alla våra inköpare har stor frihet och mandat att skräddarsy affärer och skogsvårdslösningar efter dina unika önskemål och behov. De har som mål att du ska bli helt nöjd och känna dig trygg i affären. Syftet är ju att du ska vilja jobba med Vida även nästa gång. En nyckel till detta är att vi bara jobbar med bra entreprenörer, som också mår bra. Vi är måna om att de ska kunna fortsätta utveckla sin verksamhet.

Genom att stå vid vårt ord och sköta våra åtaganden till punkt och pricka vill vi vara ditt självklara val även vid nästa affär.

Som en global aktör kan vi också se till att produkterna från ditt timmer säljs där de värderas högst. Vi vet exakt vilka sågade trävaror som marknaden efterfrågar och kan därför ge dig ett aktuellt och bra pris. Något som hänger ihop med detta är att vi som Sveriges största sågverkskoncern över tid har fortsatt att växa. Både genom investeringar i våra anläggningar, vilket lett till att vi kunnat öka produktion, men också genom förvärv. Vi är en stabil partner som borgar för snabb redovisning och trygg betalning.

PS. I det här numret av Vidanytt visar vi för första gången upp vår uppdaterade grafiska profil. Det blev snyggt tycker jag, hoppas att du också gillar den! 🌲

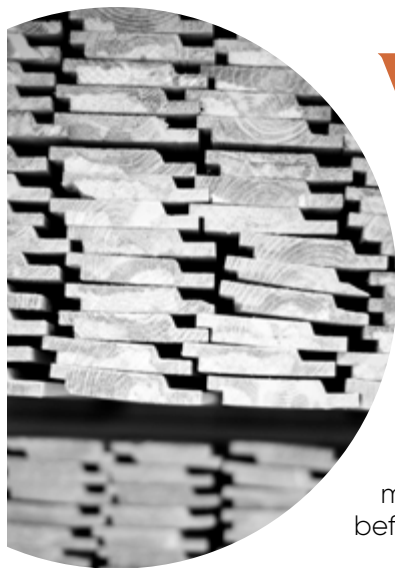
MÅNS JOHANSSON
Koncernchef Vida AB

Koncernchef sedan 2019, nu även president för Canfor Europe.



Karriär- företag 2024

Vida har blivit utsett till Karriärföretag 2024. I motiveringen går bland annat att läsa "Vida är en arbetsgivare som utmärker sig genom sitt fokus på medarbetarnas trivsel och utveckling. Företaget erbjuder en företagskultur där engagemang och gemenskap är centrala inslag. Vida prioriterar att skapa en arbetsplats där mångfald och samarbete uppmuntras."



Vida växer med ny verksamhet

Den 3 oktober förvärvade Vida Ingarp Träskydd som nu byter namn till **Vida Ingarp**. Det strategiska förvärvet markerar en fortsatt satsning i området kring våra sågverk i Hältevad och Vimmerby. Ingarp Träskydd har länge varit en respekterad aktör inom branschen och kommer på ett mycket bra sätt att komplettera vår befintliga verksamhet.

VÄX MED VIDA

Vidas vision är "Att växa" och med anledning av det är vi intresserade av att hitta talanger som vill växa och ha en framtid hos oss. Vårt traineeprogram riktar sig till dig som vill utvecklas i ett globalt företag med hållbarhet och expansion i fokus. Är du nyutbildad ingenjör, jägmästare, skogsmästare eller liknande kan du söka.

Ansökningsperioden stänger 31 januari 2024.
Läs mer på vida.se



Satsning på grön energi

Vi är väldigt måna om att vara en del av den gröna elomställningen. Därför har vi varit med och investerat i en av Sveriges största solcellsparker. Solparken kommer att producera hela 19 miljoner kWh, vilket motsvarar elförbrukningen hos cirka 3 800 villor. Elen från solcellerna kommer täcka ca 10% av vårt elbehov. Projektet är en viktig milstolpe i vårt engagemang för att minska de fossila bränslena i Sverige och Europa.



Återväxt

Du och din skog förtjänar bra entreprenörer, som också mår bra. Vi jobbar med att intressera fler unga att välja spännande yrken i skogsnäringen. Läs mer om några av våra samarbetspartners på sidan 18.



SVENSK SKOG GER NÄRING ÅT ETT HELT LAND

Sveriges skogsnäring och träförädlingsindustri är något som varenda kotte i vårt land kan vara stolt över. I skogen växer en stor del av grunden till vår gemensamma välfärd, men också en rikare vardag för många människor, med jobb, fritid och naturupplevelser. För varje virkeslast som skeppas ut i världen bygger vi ett starkare samhälle här hemma.

Sedan inlandsisen drog sig tillbaka för mer än 10 000 år sedan och allt fler nya träarter fick fäste i det tundraliknande nordiska landskapet, har skogen betytt otroligt mycket för människorna i den del av världen som kom att bli Sverige.

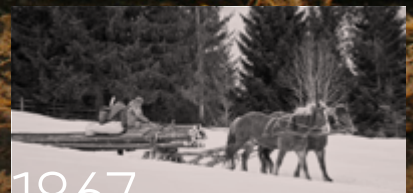
Skogen ger skydd, mat, värme och byggnadsmaterial. Skogen skapar överskott och skänker trygghet i en annars ganska karg del av världen. Så småningom blir skogen en av våra stora basnäringar.

När industrialiseringen av Europa tar fart behövs timmer till kontinentens stora befolkningscentra. Vi lär oss att bli duktiga på att förädla skogen till sågat virke. Exportvärdet från våra skogar börjar tillsammans med våra malmfyndigheter bygga det välstånd som växer fram och lägger därmed även grunden för det som ska bli välfärdslandet Sverige.

Skogen har betytt otroligt mycket för Sverige genom tiderna. Men frågan är om gemene man i Sverige faktiskt vet vilket värde skogen ger oss än idag?



EN SVENSK SKOGS- OCH SÅGVERKS- HISTORIA



Vislandas första ångsåg startas. Träden fälls och kvistas fortfarande med yxa och forslas ut med häst och släde ur skogen.

DEN VÄRDEFULLA SKOGEN



Skogsnäringen, det vill säga skogsbruk, trävaru-, massa- och pappersindustrin, sysselsätter cirka 120 000 personer och står för mellan 9-12 procent av svensk industris samlade export, omsättning och förädlingsvärde. Det mesta av produktionen från skogen går på export, hela 80 procent, med ett beräknat värde på 164 miljarder kronor.

Skogen är en motor i vår ekonomi. Industrin har behov av innovationer och tjänster som får andra branscher att växa och må bra. Alltifrån transportföretag till webb-utvecklare, IT-konsulter, städfirmor, mekaniska verkstäder, maskintillverkare och specialister i många andra branscher är beroende av skogsindustrin. Skatterna från de som jobbar i skogsnäringen finansierar mer än 32 000 tjänster i den offentliga sektorn. Dessutom skapar skogen lokala jobb för frisörer, butiksanställda, läkare, lärare och alla andra som behövs för att ett samhälle ska fungera. De lokala skogsindustrierna sponsrar föreningsliv, bygger boenden och jobbar för att infrastruktur i form av vägar och järnvägar byggs ut.



Det är inte konstigt att skogen har blivit en del av vår identitet. Hela 69 procent av landets yta består av skog, en skog som bara blir större för varje år. Nettotillväxten är positiv, det växer mer skog än det skördas i Sverige. Det totala virkesförrådet i Sverige har ökat med 113 procent sedan mitten av 1920-talet då mätningarna började. Det beror inte minst på de lagar och regelverk som under mer än 100 år skyddat både naturvärden och det långsiktiga ekonomiska intresset av skogen. De senaste decenniernas uppmärksamhet på klimatfrågan har dessutom satt fokus på skogens och trävirkets förmåga att binda kol. Trä är ett byggmaterial med fantastisk klimatprestanda jämfört med exempelvis betong, stål och glas.

Svensk skogsnäring står stark och efterfrågan på svenska produkter är mycket hög. Just detta kan knappast ha undgått någon svensk skogsägare under de senaste åren. Priserna på virke och värdet på stående skog har ökat kraftigt - och även om efterfrågan kan variera över tid är det tydligt att skogen kommer fortsätta ge välstånd och bidra till välfärden under lång tid framöver. Vår framtid har växt, och fortsätter att växa som träd i skogen.

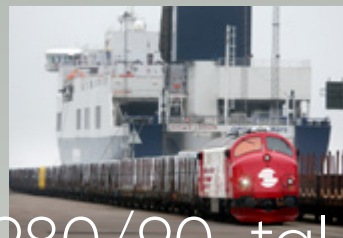
Källor: Skogsindustrierna, Naturvårdsverket, Vida.se



1954

Ångsågen i Vislanda byter namn till Vida Timber AB, efter det skeppningsmärke som stämplas i ändträet. Vida är en förkortning av Vislanda. Vida köper Alvesta Träförädling, som vid denna tid kämpade med låg lönsamhet.

1970-tal



1980/90-tal



Vidas moderna historia börjar när Göte Johansson, bondpojke och sedermera anställd disponent, köper Vislandasågen. Sonen Christer börjar på sågen 10 år senare och kommer att bli styrelseordförande och en av huvudägarna i Vida-koncernen.

Vida säljs till Domänföretagen, men köps tillbaka av en grupp medarbetare och växer genom flera förvärv i Urshult, Hjältevad och Bellö (Bruza Timber). Vida gör entré på amerikansk och japansk marknad och går som tåget.

Vår del av Sverige, vår del i vardagen

Vidas rötter sitter djupt i Smålandsskogarna, men har idag produktionsanläggningar runt om i Götaland. På många av de orter vi är verksamma är Vida en dominerande industri. Det betyder att vi är en viktig arbetsgivare – men också en central spelare i samhället på dessa platser. Våra cirka 1500 medarbetare ska ju bo, handla mat, klippa sig, serva bilen, sätta barnen i skola och ägna sig åt fritid också. Alla våra leverantörer av skogsråvara bidrar på så sätt till att våra delar av landet kan fortsätta leva.

Varje år stöttar vi ett hundratal föreningar och aktiviteter i vår del av landet.



VÄXJÖ DFF

Vida är huvudsponsor till det allsvenska damfotbollslaget Växjö DFF. Vi tycker att män och kvinnor ska få möjlighet att idrotta på samma villkor, och vill belysa vikten av en jämställd sponsring.



HJÄLTEVADS MARIANNELUNDS IS

Detta är en av många liknande föreningar som Vida sponsrat i flera år. Vi har valt att vår sponsring framför allt ska gå till barn- och ungdomsidrott på landsbygden.



HÄSTVEDAS INTRESSEFÖRENING

Vi vill ta ansvar på de orter vi verkar. Därför har vi under många år stöttat Hästvedas Intresseförening. De ser till att Hästveda är en bra och givande plats att bo på. Som största arbetsgivare på orten är det viktigt även för oss.



2000-tal

Vida förvärvar sågverk i Ljungby och emballageproduktion i Hestra och fortsätter växa genom köpet av Anderssons sågverk i Borgstena. Detta ger ett ännu bättre grepp om den brittiska marknaden. Idag är ungefär varannan brittisk takstol byggd av virke från Vida.

Vida köper sågverket i Hästveda och en trähusfabrik i Växjö. Den senare får namnet Vida Building AB. Senare köps sågverk och träimpregneringsanläggning i Tranemo.

2010-tal



2020-tal

Vida gör en av sina största affärer någonsin genom förvärvet av Bergs svenska sågverk. Anläggningarna ligger i Vimmerby, Mörlunda, Orrefors och Gransjö. Vida köper även ett hyvleri i Vrigstad. 2023 förvärvar Vida Ingarps Träskydd AB och får därigenom ett ännu starkare erbjudande inom impregnerat virke.

Mer sågbart ur varje träd

Redan 2016 lanserade Vida en metod för att öka andelen värdefullt sågbart virke ur den skog man köper. Metoden heter Värdehöjande avkap och fortsätter att generera mer virke till sågverken, mindre spill och bättre betalt till svenska skogsägare.

Vidas sågverk är nischade mot en eller flera specifika marknader. Därför är det helt avgörande att vi får fram rätt längder i rätt dimensioner för att möta beställningar från hela världen. Virkeskvalitetschef Pierre Qvist förklarar bakgrunden och hur metoden Värdehöjande avkap hänger ihop med Vidas höga betalningsförmåga:

- För det första, utan moderna skördare och duktiga entreprenörer hade det varit omöjligt att klara de hårt ställda kraven. För när vi lyckas optimera utfallet i skogen betyder det att vi inte behöver sälja oönskade produkter till rabatterade priser. Det är viktigt att komma ihåg att när sågverken tjänar pengar ökar betalningsförmågan för skogsråvaran. Ju mer sågbart och ju mindre massaved och biprodukter, desto bättre betalt får skogsägaren.

PRISET ÄR OCH GÖR SKILLNADEN

I teorin fungerar det mesta, men faktum är att Värdehöjande avkap fungerar förvånansvärt bra även i skogen. Pierre Qvist förklarar mer i detalj hur det går till:

- Vi ser det som vår uppgift gentemot våra leverantörer, skogsägarna, att maximalt nyttja de träd som avverkas med hänsyn till sågbart utfall. Med värdehöjande avkap kan vi istället för att göra massaved av hela trädet kapa bort exempelvis rotröta, toppbrott eller annat fel och använda resten som sågbart. Prisskillnaden på massaved och sågbart virke är så hög att det motiverar detta med råge. Vi kapar max 60 centimeter – om det inte räcker ser vi till att ta så kort massavedbit som möjligt för att optimera timmerandelen.

PIERRE QVIST
Virkeskvalitetschef

Har jobbat på
Vida i 18 år.



Så funkar Värde- höjande avkap

Låt oss utgå från ett exempel där vi har en massavedbit på 1 m³fub. Då går det att sälja denna bit för cirka 500 kronor.

Vidas åtgärd för att optimera värdet på trädet är att vi istället gör ett Värdehöjande avkap på tre eller sex decimeter, beroende på hur långt rötan går. Då får vi det som kallas leveransgill timmerstock, som betalar sig betydligt bättre.

Om vi till exempel kapar bort 10% av trädets volym, får skogsägaren 0 kronor för denna del. Men för resterande 90% av stocken får skogsägaren hela 800 kronor (900 × 0,9) för. Det innebär att vi har skapat ett mervärde på 300 kr för skogsägaren.

Vinsten för Vida är att den apterade stocken är så gott som felfri och vi behöver inte kapa bort felaktigheter på de färdiga produkterna, utan de har rätt längd och dimension för våra kunder. Det vinner alla på.

Samma skog – bättre betalt

När Vida introducerade metoden Värdehöjande avkap 2016 skickades data från skördarna vidare till Skogforsk för analys. Skogforsk kunde konstatera att den sågbara andelen timmer i skogen ökade med i genomsnitt 2,7%.

I skogar utan virkesfel ökar inte den sågbara timmerandelen alls, medan i skogar med mycket virkesfel ökar det sågbara betydligt med Värdehöjande avkap. I de sämsta skogarna kunde vi ha så låg timmerandel som 50% innan vi började med metoden. Idag ligger spridningen på mellan 70-80% sågbart i skog med samma medelstam.



Skog med stor frekvens rotröta:
TRADITIONELL APTERING

Ner till

50%

sågbart

Skog med stor frekvens rotröta:
APTERING MED VÄRDEHÖJANDE AVKAP

Mellan

70–80%

sågbart

Alla skogar:
GENOMSNITTLIG SKILLNAD

2,7%

mer sågbart tack vare
Värdehöjande avkap

Appar att hålla koll på

Kunskap gör att skogs- och naturupplevelsen blir ännu rikare. Med en smart app till hands i mobilen får du snabbt svar på vilken fågel som låter, vilken blomma du ser och hur du ska få fler napp i sjön.



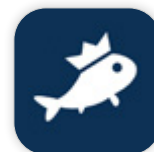
MERLIN BIRD ID

Med denna app kan du få hjälp att identifiera vilken fågel det är du hör eller ser i naturen. Ett kul sätt att berika din nästa skogspromenad.



FLORA INCOGNITA

Vad blommor? Med appen Flora Incognita får du snabbt svar på den frågan. Ta en bild av en växt, få reda på vad den heter och lär dig allt du vill veta med hjälp av ett faktablad.



FISHBRAIN

Fishbrain har blivit världens mest populära fiskeapp som hjälper dig fånga mer fisk. Med Fishbrain får du verktyg och färdigheter för att håva in allt större fångst.

USA



Står för 23% av exporten.

SVERIGE



Här hamnar 12% av de sågade trävarorna. Ytterligare en del går till egen vidareförädling.

STORBRITANNIEN



Står för 31% av exporten.

NEDERLÄNDERNA



Står för 6% av exporten.

DANMARK

Står för 9% av

TYSKLAND

Står för 10% av

MED VÄRLDEN SOM MARKNAD

Vida förädlar årligen svensk skog till kvalitetstimmer till mer än 40 länder. Tillsammans med skogsägarna är vi en oslagbar kedja för att få ut svenska trävaror på världsmarknaden.



Våra kunder runt om i världen har högt uppsatta krav på kvalitet och precision. Detta kan vi möta genom att varje sågverk hos oss är renodlat och specialiserat mot olika marknader. Till exempel har vi sågverk som enbart sågar kubb, andra som inriktat sig på fura och ett tredje som är specialiserat på ett visst land.

Genom vår specialisering kan vi få ut så högt värde som möjligt på våra sågade trävaror och den råvara som alla svenska

skogsägare lägger så mycket omsorg på. På Vida är vi duktiga på att hitta nya marknader och kunder för att hela tiden kunna producera för fullt. Vi har egna försäljningskontor på sju platser runt om i världen och vårt samarbete med våra ägare Canfor ger oss förutsättningar att göra affärer som annars inte vore möjliga.

Visste du att Vida/Canfor är bland de tre största bolagen i världen när det gäller försäljning av sågade trävaror? 🌲

Klimathjältar

Skogen spelar en viktig roll för att begränsa Sveriges klimatpåverkan. Den tar upp mer växthusgaser än den släpper ut och bidrar också med förnyelsebara råvaror som kan ersätta fossila bränslen och material.

Källa: Naturvårdsverket.





”Inte ett träd för mycket”

Kompersmåla Skog är ett företag utanför Ryd som utför gallring och slutavverkning i mestadels Kronoberg och Blekinge län. Företaget är familjeägt och har länge samarbetat med Vida.

Företaget är känt för att bedriva ett hållbart skogsbruk genom försiktig gallring och långsiktiga relationer med skogsägare, vilket ligger helt rätt i tiden. Joacim Ringberg driver Kompersmåla Skog, som övertogs av honom och hans bror Martin Lindqvist år 2014. Företaget grundades av Thomas Lindqvist 1980 och har sedan dess vuxit till att ha sex anställda och fem maskiner som arbetar på heltid.

– Vi är stolta över att vara en del av Kompersmåla Skog och fortsätta vår familjetradition med att ta hand om skogen på bästa möjliga sätt, säger Joacim Ringberg.

– Vi tror på att vara lyhörda för skogsägarnas önskemål och skapa bättre timmerbestånd genom försiktig gallring, fortsätter Joacim.

En av de tekniker som Kompersmåla Skog använder sig av är ”beståndsgående gallring”, vilket innebär att de kan ha större avstånd mellan stickvägarna. Detta minskar risken för skador vid stormar och gör det möjligt att bevara mer skog under omloppstiden, särskilt viktigt idag när koldioxidbindning är en prioritet.

– Vi tror på att ta ett träd mindre än ett för mycket och ser gallring som en viktig skötselåtgärd, säger Oskar Nilsson, en av de anställda på Kompersmåla Skog.

– Genom att vara noggranna i vårt arbete kan vi bidra till att skogen förblir frisk och välmående.

”VIDA SATSAR PRECIS SOM VI”

Vida är en viktig samarbetspartner för Kompersmåla Skog och företagen har arbetat tillsammans i många år.

– För oss är samarbetet med Vida avgörande för vår framgång, säger Joacim Ringberg.

– Vi känner oss verkligen som en del av Vida-familjen och uppskattar deras stöd och förtroende.

För att kunna vara konkurrenskraftiga och hålla högt tempo har Kompersmåla Skog valt att kontinuerligt uppggradera sin maskinpark.

Viktigt att ta hand om sina entreprenörer

När du skördar i skogen är det viktigt vem som köper timret, men också vem som gör själva jobbet. Vi anlitar entreprenörer som håller hög kvalitet i allt de gör. Därför är vi också måna om att de entreprenörer vi anlitar mår bra och kan utveckla sin verksamhet. Det gör att vi kan erbjuda hög kvalitet till dig, gång efter gång. Vi vill alltid kunna stå för jobbet de gör i din skog.



JÖRGEN HENRIKSSON
VD Vida Skog AB

Joacim Ringberg,
Oskar Nilsson och
Vida-inköparen
Jan-Erik Gustavsson



Genom att ha moderna maskiner kan de köra så många timmar som möjligt och undvika driftstopp.

– Vi är stolta över vår maskinpark och ser den som en investering i vår framtid, säger Oskar.

– Genom att ha moderna och pålitliga maskiner kan vi leverera hög kvalitet och effektivitet till våra kunder.

UTFÖRLIGARE FÖRBEREDELSE RESULTERAR I BÄTTRE RESULTAT

Kompersmåla Skog värnar om varje skogsplätt de arbetar på och behandlar den som om det vore

deras egen. Detta har resulterat i en kundkrets med många återkommande skogsägare.

– För oss är det viktigt att skapa en personlig relation med våra kunder och visa att vi bryr oss om deras skog, säger Joacim Ringberg.

– Vi vill att de ska känna sig trygga med oss och veta att vi alltid kommer att göra vårt bästa för att ta hand om deras skog på ett ansvarsfullt sätt.

För att förbättra sitt arbete ytterligare fokuserar Kompersmåla Skog på de förberedande arbetsmomenten innan gallringsmaskinen kommer till platsen.

– Vi tror på att vara noggranna och förbereda oss väl innan vi påbörjar själva gallringsarbetet, säger Oskar.

– Genom att ha en tydlig plan och vara medvetna om eventuella hinder eller känsliga områden kan vi minimera risken för skador och samtidigt bevara skogens biologiska mångfald.

Kompersmåla Skog och Vida delar samma vision om att skapa ett hållbart skogsbruk för både dagens skogsägare och framtida generationer.

– Vi tror på att ha ett långsiktigt perspektiv och se till att skogen fortsätter att vara en värdefull resurs för kommande generationer. Vi älskar det vi gör och är stolta över att kunna bidra till att bevara och utveckla Sveriges skogar, säger Oskar Nilsson.

– Att få se skogen växa och utvecklas är en fantastisk känsla och vi är tacksamma för möjligheten att vara en del av denna viktiga bransch. 🌲

”Vi älskar det vi gör och är stolta över att kunna bidra till att bevara och utveckla våra skogar”

Oskar Nilsson, Kompersmåla Skog



ULF SIVBERG
Virkesinköpare

Ulf arbetar i områdena Växjö, Uppvidinge och Lessebo

Så ser inköparen på din skog

PÅ PROMENAD MED EXPERTEN

Hos Vida har du som skogsägare endast en kontaktperson som ansvarar för alla dina skogliga frågor. Detta för att resultatet ska bli det bästa och du ska vilja samarbeta med Vida även nästa gång. Din virkesinköpare är ditt bollplank för att möjliggöra dina visioner med ditt skogsbruk. Så ta en promenad tillsammans – och få hjälp i processen med dina skogliga beslut.

Under en skogspromenad kommer ni tillsammans att hitta åtgärder som du kan göra i din skog för att den ska bli så värdefull som möjligt för dig. Efter mötet planerar inköparen åtgärden med våra entreprenörer för att förverkliga dina idéer. Bakom varje inköpare står flera duktiga entreprenörer som alla är specialiserade inom sitt område.



INVENTERING GER EN NY SYN

En disig men frisk höstdag i början av november beger vi oss ut i skogen med en av Vidas virkesinköpare, Ulf Sivberg. Vi befinner oss på en skogsfastighet söder om Växjö som ska ses över tillsammans med skogsägaren. Fastigheten är cirka 47 hektar och består till stor del av granskog och blandskog. Vida utförde gallring på en stor del av fastigheten för fem år sedan och skogsägaren kände nu att det var dags att ringa ut Ulf för en ny genomgång av bestånden. En timmes promenad i skogen resulterade i flera aktiviteter på skogsfastigheten.





Mindre slutavverkning

Vårt första stopp är på en blöt och sank mark där granar börja falla en efter en. Ulf's förslag på åtgärd är att utföra en mindre avverkning av granarna så snart som möjligt, men låta alla stora lövträd stå kvar.



Klippobjekt

Vår promenad går vidare till ett skogsparti som är väldigt tätvuxet med lövträd intill en åker. För att öppna upp för granar som står intryckta i detta parti så bestämmer vi oss för att ta hit en skördare som klipper ner slyet.



Röjning

Dagens tredje bestånd är i behov av röjning. Skogsägaren väljer att själv utföra en del av röjningen för att få fart på produktionen, men tar hjälp av röjning på andra delar av fastigheten.



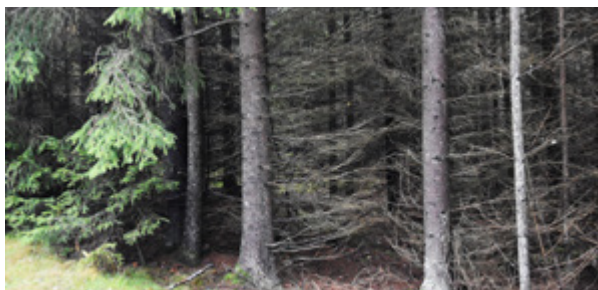
Barkborreträd

På väg ut mot nästa bestånd kör vi förbi barkborre-skadade träd. Dessa döda träd är idag ofarliga och kan lämnas som de är, men Ulf ger skogsägaren tipset att hålla ett extra vaksamt öga inför nästa säsong, så att det inte blir fler angrepp på detta utsatta ställe.



Skogsbilväg

Vi kör vidare in på en skogsbilväg som börjat växa igen. Här planerar Ulf och skogsägaren att ta hit entreprenören som ska klippa lövträden utmed åkern, och be honom klippa längst med skogsbilvägen vid samma besök. Åtgärden görs för att öka tillgängligheten och möjligheten att kunna ta dit lastbilar i framtiden.



Gallring

Vi landar i en skog med stort behov av gallring. Det är viktigt för skogsägaren att gallra sin skog i rätt tid om målet är att få välbetalt timmer i slutavverkningen.

En värdefull skog



Vad en värdefull skog är, skiljer sig från skogsägare till skogsägare. Det är den enskildes mål och önskemål som ska styra hur skogsbruket ska bedrivas och vilka åtgärder som ska utföras. Så vad säger experterna, vad är en värdefull skog för dem?

Bra jakt, maximal virkestillväxt, optimal tillgänglighet eller fina svamp- och bärmarker? Vad är en värdefull skog för dig?

Vi lät några experter på området få beskriva vad en värdefull skog är för dem, Mathias Joelsson jobbar som skogsinköpare på Vida:

- En värdefull skog för mig är en skog som kan leverera på flera plan, dels genom en god tillväxt av gagnvirke, goda miljöer för viltet och förutsättningar för bra jaktmöjligheter. Sist men inte minst vill jag också att skogen ska vara en plats för rekreation.

Maria Iwarsson Wide ansvarar för Skogsforsks program gällande Skogliga värdekedjor och när hon ska beskriva en värdefull skog säger hon:

- För mig är en värdefull skog en skog med många valmöjligheter inför framtiden, där

man tar till vara på de förutsättningar som finns på ett bra och genomtänkt sätt. Man ska planera och sköta sin skog utifrån sina mål och de värden man vill skapa.

Den tredje och sista personen ut heter Annelie Johansson och är en mycket aktiv skogsägare:

- För mig är en värdefull skog när produktionsskogen är vital med hög tillväxt och ståndortsanpassad. Den är artrik och varierad med många olika trädslag med varierad skötsel. En värdefull skog har en historia och spåren, tex kulturlämningar, ger mig perspektiv i att vara en del i en kedja av en lång rad av brukare. 🌲

Hur ökar jag värdet på min skog?



MATHIAS JOELSSON

Skogsinköpare

Se till att ha en aktuell **skogsbruksplan** över fastigheten. Planen ger dig ett bra stöd när du ska ta beslut över vilka åtgärder som ska utföras.

Avverka skog där tillväxten har stagnerat, det vill säga där beståndets löpande tillväxt understiger markens produktionsförmåga. Genom att sköta skogen enligt denna modell så **ökar du volymproduktionen** på din fastighet över tid. Tänkvärt är också att det medför risker såsom stormskador, insektsangrepp och rötskador med att ha för mycket äldre skog med höga virkesförråd.

Föryngra med rätt trädslag och överarbeta inte genom att exempelvis sätta dyra plantor i blötare områden där björken kommer av sig själv. Våga variera mera och våga satsa på lövskog där det är lämpligt.

Missa inte **röjningen** som är den viktigaste åtgärden för det framtida beståndet, det är nu du börjar välja vilka stammar du vill satsa på för det framtida beståndet.

För att lyckas få upp bra produktionsskogar så måste du se till att hela tiden erbjuda **bra viltfoder**. Röj inte bort maten i onödan, det är helt okej och nödvändigt att lämna det lite ovårdat även i produktions-skogen!



MARIA IWARSSON WIDE

Skogsforsk

En välskött skog är en stabil grund att stå på. **Ståndortsanpassa** och jobba MED skogens förutsättningar. Ta vara på de variationer som finns – och sprid dina risker och möjligheter.

Bra föryngringar – **väl genomförda planteringar** med bra plantor eller goda förutsättningar för naturlig föryngring. Se till att de träd du vill satsa på ges möjlighet att överleva och utvecklas!

Tänk igenom dina mål och vad du vill med skogen. Inom kort kan det finnas möjligheter till nya värdekedjor i skogen. I de delar av skogen där det finns goda förutsättningar kan man skapa värde och inkomster genom biologisk mångfald (biodiversitetskrediter), ökad kolinbindning (kolkrediter) och även **sociala värden** genom olika former av naturturism.

Inte minst i södra Sverige ser vi en **ökad lövandel** – var med och påverka att vi gör nåt bra av den. Det gäller både skötsel och användning av virket. Löv är ett bra alternativ och inblandning för friska skogar i ett nytt klimat, och kan användas till mycket mer än vad den används till idag.

Var en **medveten, insatt och kravställande** skogsägare! Om många skogsägare efterfrågar nya tjänster så kommer det att hända fortare – och kan öka både dina val- och inkomstmöjligheter. Dessutom blir det roligare att äga och bruka skogen!



ANNELIE JOHANSSON

Skogsägare

Ha en plan för föryngringen redan före slutavverkning. Trädslag, föryngringsmetod och plantval. Följ upp föryngringen och se över antal huvudplantor, hjälpplanter och viltbehandla vid behov.

Har du yngre skog händer mycket på ett par år så röj och gallra i tid! Överskatta inte din egen förmåga utan **köp hellre in tjänsterna**. Vill du röja själv fokusera då på bestånd med särskild skötsel där röjningen kräver mer eftertanke.

Med ett väl utbyggt och underhållet **vägnät** blir drivningen effektivare och du får enklare tillsyn till bestånden. Kantklipp och hyvla årligen. Se över vägar-na innan virke ska forslas bort och spårgrusa vid behov. Efter avverkning, passa på att rensa diken, det är nu du har chansen.

Håll koll på vindfällan, insekts-skador, viltskador med mera men **håll också koll på virkesmarknad** och ta beslut därefter. Tänk alltid ett par steg framåt – vilka åtgärder blir härnäst? Ta aktivt del av framtagningen av skogsbruksplanen och följ den sedan.

Låt kärleken blomstra! Testa lite olika trädslag även om efterfrågan inte är stor idag, ingen vet vad marknaden kommer att efterfråga i framtiden! Lämna löv utmed vägar, stamkvista och röj upp stigar för besökare. **En skog som du själv tycker om** att vistas i är troligtvis även attraktiv för andra!

SKOGSAFFÄR MED VIDA STEG FÖR STEG

Hos Vida får du en personlig kontakt som hjälper dig hela vägen från kontrakt till slutredovisning. Samarbetet med Vidas virkesinköpare är enkelt, nära, flexibelt och affärsmässigt. Våra virkesinköpare har lokal förankring och känner trakten och många skogsägare.

1

Kontakt med lokal inköpare

En första kontakt tas mellan dig som skogsägare och din lokala virkesinköpare på Vida. Ofta sker detta när du ser ett behov av en skoglig åtgärd, om du blivit drabbad av storm eller om du går i tankar på att avverka.

3 Lösningsförslag/ kontrakt

Ett affärssamtal inleds utifrån inventeringen för att upprätta ett kontrakt där åtgärder, priser, betalningsplan och certifiering avtalas.

2 Ta reda på behovet

En inventering görs på fastigheten för att skapa ett åtgärdsförslag, antingen tillsammans med dig som skogsägare på plats i skogen eller så kan inköparen göra en inventering på egen hand.

4 Arbetsbeskrivning

Kontraktets förutsättningar registreras och en arbetsbeskrivning och virkesorder skapas till entreprenörer och transportörer. Vid behov skickas även en hyggesanmälan till Skogsstyrelsen och en kontroll görs för att säkerställa natur- och kulturhänsyn.

5 Planering i fält

Inköparen besöker fastigheten för att planera, markera rågångar, dra upp basvägar och märka upp området. Vid behov justeras arbetsbeskrivningen.

6 Åtgärden

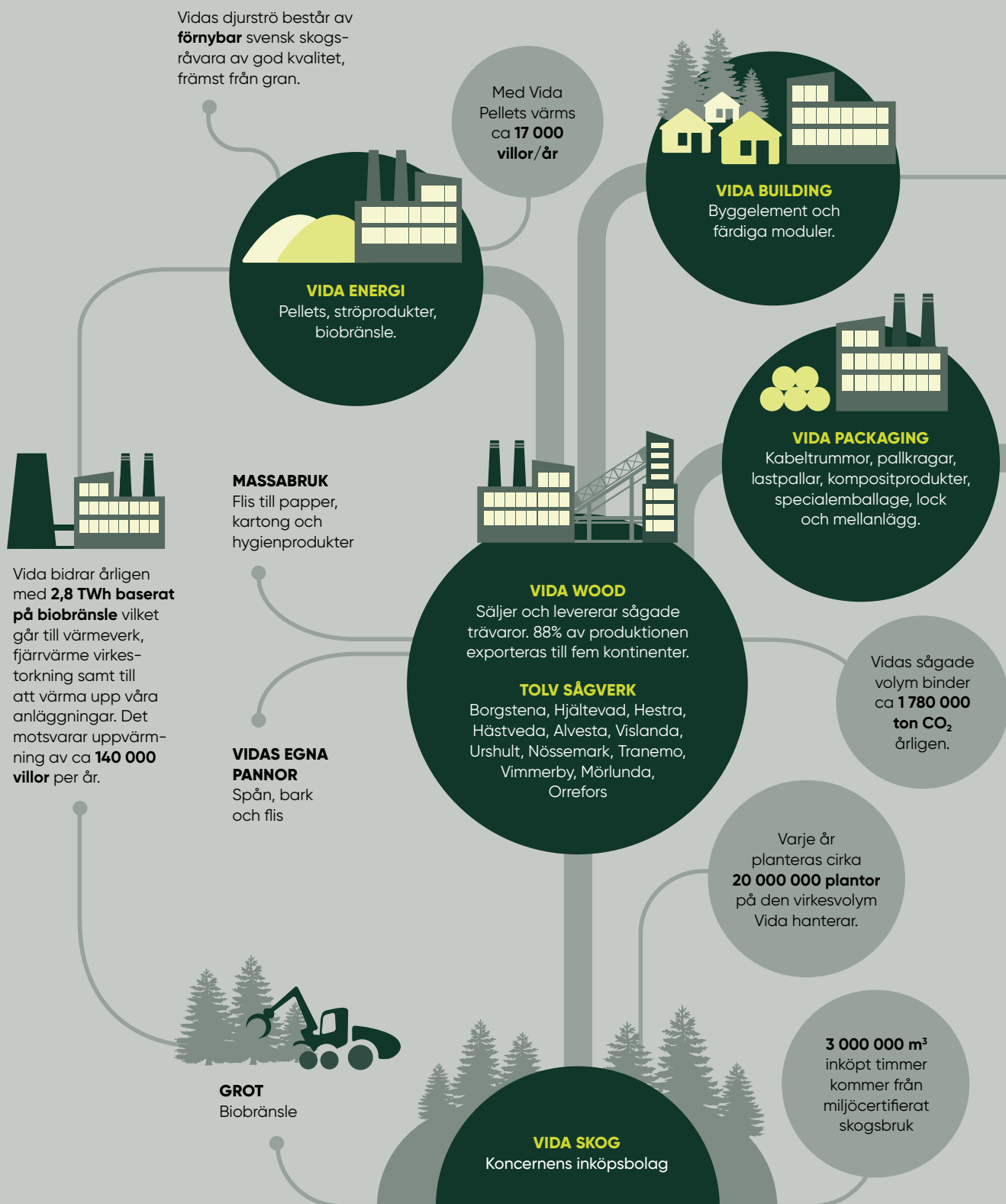
Inköparen stämmer av eventuella frågetecken och skickar arbetsbeskrivningen till entreprenören. Entreprenören har löpande kontakt med inköparen och rapporterar också dagens avverkade volym digitalt. Lastbilschauffören får automatiskt signal när första lasset är klart för transport.

7 Transporter och inmätning

Transportören transporterar sortimentet till Vidas sågverk eller till mottagare av massaved enligt transportordern. Timret mäts in av en oberoende part och mätningresultatet skickas till Biometrias databas för prisberäkning.

8 Avräkning och betalning

När allt virke är inmätt skickar entreprenören en slutfaktura till inköparen och en avräkning görs mot skogsägaren. Betalning sker enligt den upprättade betalningsplanen.



Virket **binder** CO₂ bland annat genom att bygga hus med trästomme.

Vi kan **följa hela kedjan** från skog till färdig produkt.

Vi tar hand om hela stocken

Trädet! Vidas verksamhet utgår från en förnybar, återvinningsbar och biologiskt nedbrytbar råvara. En råvara som dessutom har förbrukat stora mängder koldioxid under sin tillväxt i skogen. Vid våra sågverk och övriga produktionsenheter tar vi vara på hela stocken och skapar i första hand värde i produkter som konstruktionsvirke, småhus och lägenhetsmoduler respektive emballage. Av återstående material erhålls produkter i form av bränsle, flis till massa-produktion och stallströ. Det känns bra att arbeta med en hållbar råvara, som har så många viktiga användningsområden.

Marie Hjortstam, Miljöchef Vida



Inte bara sågat virke

Även om Vida är Sveriges största sågverkskoncern har vi flera andra verksamheter där vi både tar vara på biprodukter, men också vidareförädlar virket i egen regi.

VIDA BUILDING

I vår trähusfabrik i Växjö tillverkar vi byggelement till både svensk och europeisk marknad.

VIDA ENERGI

Vida Energi är en av landets ledande leverantörer av biobränsle. Kunderna finns nära sågverken för att minimera transporter.

VIDA PACKAGING

Vida Packaging är Sveriges största tillverkare av träemballager som lastpallar, kabeltrummor, pallkragar med mera. Med koncernens samlade kapacitet kan vi alltid leverera när behovet är stort.



Avs
Vida AB
Box 100
342 21 Alvesta

B **PP** Sverige, Port Payé



Mer värdefullt virke ur varje träd

Generationer har sett den växa. Skogen har skänkt njutning och minnen. Nu när det är dags att skörda, gäller det att varsamt ta vara på det värde som din mark har skapat. Det handlar om att visa respekt för tiden och arbetet som lagts ner, inte minst genom att minimera spill och få ut så mycket värdefullt virke som möjligt ur varje enskilt träd.

Få ut mer av din skog

Både när den växer och när den skördas.
Läs mer på vida.se