

VIDANYTT

2018 VIDA OCH VÄXANDE VÄRDEN

#1

Den flygande hjälpredan

Drönanar användning inom skogsbruket / sid 6

Rekordavverkning i Nävlinge / sid 4

Vida i Skottland / sid 8

God konjunktur bakom bättre lönsamhet



Foto: Martina Wärenfeldt

Vidas siffror för 2017 är summerade och jag konstaterar att 2017 har varit ett bra år med god lönsamhet!

Att vi har ökat produktionen från ca 1,5 miljoner m³ till strax över 1,7 miljoner m³ innebär att vi har producerat ca 10% av Sveriges totala sågverksproduktion. Alla våra sågverk har under året förbättrat sina nyckeltal och inte minst blivit ytterligare effektivare. Ombyggnationen av Nössemarkssågen till en "väggregelfabrik" har fallit väl ut och den presterar bättre än kalkylerat. Hyvleriet är under uppstart sedan ett par månader och vi hoppas kunna visa upp hela anläggningen för allmänheten under våren.

Beläggningen i våra emballagefabriker har varit bra, tillverkningsindustrin och inte minst fordonsindustrin har gått för högtryck under en stor del av året vilket gynnat oss. Vår stora utmaning i detta har varit att bemanna fabrikena. Som ett exempel har vi i Hestrafabriken medarbetare från 12 olika nationer. Det har medfört en del språkproblem men samtidigt väldigt roligt att se arbetsglädjen och hur produktionen förbättrats.

Villa Vida färdigställde under november sitt första projekt med helt färdiga moduler byggda industriellt i fabrik. Det var 248 studentlägenheter som levererades till Linneuniversitet i Växjö. Självklart med en del problem och svårigheter i uppstar-

ten men efterhand som projektet fortskred blev effektiviteten bättre. Just nu jobbar vi med vårt andra projekt med moduler som ska levereras till Göteborg och det tredje projektet har vi precis skrivit kontrakt på. Vi tror starkt på moduler som framtidens byggmetod.

Under ett antal säsonger har vi haft svag efterfrågan och ett överskott av pellets och biobränsle. Nu har vi för första gången på flera år balans i våra lager och vi ser en ökad efterfrågan på pellets. På våra resterande biprodukter från sågverken och skogen ser vi också ett större intresse.

Sedan september 2016 har Vidas lönsamhet förbättrats. Detta beror bland annat på ökad byggnation på våra huvudmarknader i framförallt norra Europa, Japan, Australien och USA. Kina har jämfört med 2016 ökat sin import på sågade trävaror med 18%, eller mer än 5 miljoner m³. Den svenska kronan har generellt varit svag under den här perioden och vi har helt enkelt en väldigt bra konjunktur i hela västvärlden. Detta har medfört att vi kunnat höja timmerpriserna till rekordnivåer.

Sågverken har historiskt sett "sågat" sönder högkonjunkturen men jag är inte lika orolig att det kommer att hända denna gång. Däremot är jag orolig för vad som ska hända i Kina, kan tillväxten på 6-7% fortsätta år efter år eller är det en bubbla med ett bakslag som följd? Dollarn har försvagats den senaste tiden, betyder det att Trumps politik kommer att försvaga den ytterligare? Och oroligheterna i Mellanöstern, vad kan det ställa till med? Slutligen har vi sedan några månader sett en nedåtgång på bostadspriserna i Sverige, kommer det att fortsätta?

Min uppfattning är att det under första halvåret kommer att bli en fortsatt bra trävarukonsumtion med höga timmerpriser, men att se längre än så är omöjligt. För tillfället skall vi alla ta tillvara på den goda konjunktur som råder men samtidigt vara beredda på vad som kan komma att ske.

Jag önskar er en God Fortsättning på 2018.

ALVESTA 2018 02 01
Santhe Dahl



Finansiellt resultat 2017

Rörelseresultat per affärsområde (tkr)	2017	2016
Timber	453 527	150 126
Packaging	24 300	18 878
Energi	20 551	6 720
Housing	6 542	7 006
Koncerngemensamt/elimineringar	-18 150	-10 088
	486 770	172 642

Resultaträkning (tkr)		
Nettoomsättning	5 469 155	4 514 865
Rörelseresultat	486 770	172 642

Vida fortsätter producera på en hög nivå

Vi vill därför köpa ditt timmer och erbjuder konkurrenskraftiga priser på en historiskt hög nivå. Kontakta din lokala inköpare idag!

VIDA AB, Box 100, 342 21 Alvesta
Telefon: 0472-439 00

Ansvarig utgivare: Santhe Dahl
Grafisk form: www.black.se
Tryckeri: Grafiska Punkten
Text om inget annat anges: Joanna Kron
och Mikaela Svensson



Bild från ett av avverkningsavlägg. Längst till vänster är normaltimmer, i mitten Korttimmer och den lilla vältan till höger är massaved.

Rekordavverkning i Nävlinge

I norra Skåne ligger det lilla samhället Nävlinge. Här äger David Flyman tillsammans med sin bror Simon en skogsfastighet som har funnits inom familjen i tre generationer. Fastigheten, som är på 100 ha, består av 85% granskog och resterande är blandskog. Varken David eller Simon bor på fastigheten utan David bor i Göteborg och Simon i Tokyo. Trots avståndet är David väldigt involverad i skogen och mån om att den tas om hand. Till sin hjälp har han sin mor och far som bor kvar i Skåne.

I början av 2017 efterfrågade David anbud på en avverkning på 1 000 kubikmeter ren granskog som Vida fick avverkningsrätten till.

– Jag och min bror tog över fastigheten från våra föräldrar 2010. Våra föräldrar skötte skogen på ett traditionellt sätt. De hade samma inköpare genom hela sin verksamhetsperiod och var väldigt trogna ett företag. Vi däremot ser skogsbruket mer affärsmässigt och driver det som ett företag. Valet av affärspartner i denna affär föll på Vida för att det var de som betalade bäst.

Vida, och inköparen Hampus Plantman, lovade också att Vida kunde ta ut mer stock och det löftet höll de med råge. Hampus förstår hur vi unga skogsägare tänker och det gillade jag. Så priset är så klart viktigt men även personkemin. Skogen har blivit ett stort intresse för mig. Jag läser det

jag kommer över och jag har även bekanta som äger skog som jag bollar idéer med. I denna avverkningen pratade jag aldrig med entreprenören direkt men jag lämnade ett eget traktatdirektiv och det följdes bra, säger David Flyman.

Rekordavverkning

Avverkningen skedde i november 2017 och det var två bestånd som högs ner, en G34 och en G36 som båda var cirka 60 år. Avverkningen gick helt enligt plan och när Vidas skogsinköpare Hampus som var ansvarig för avverkningen kollade statistiken från densamma blev han glad. 95% av avverkningen blev sågbart timmer och endast 5% gick till massaved.

– Resultatet av avverkningen var verkligen positivt. Genomsnittet på en avverkning brukar ligga på 75–80% sågbart timmer. Anledningen till den

höga siffran sågbart timmer beror dels på Vidas koncept Värdehöjande avkap, men också på en riktigt bra och välskött skog, duktiga entreprenörer och att vi på Vida har fokus att hugga bra timmer. Att skogsägaren tar hand om sin skog och gallrar och sköter om den är så klart också viktigt för slutresultatet. Man kan inte påverka hela resultatet men man kan som skogsägare påverka mer än vad man tror, säger Hampus Plantman.

Värdehöjande avkap

Vida Skog har under snart 1,5 år arbetat med värdehöjande avkap på de kontrakterade avverkningslagen. Det innebär att entreprenören redan vid avverkningen kapar bort röta och andra synliga defekter vilket leder till att vi får en bättre råvara. Det är även en miljöbesparing att kap bort virke med kvalitetsfel redan i skogen. Vida behöver inte transportera en onödig volym

till sågverken som ändå kommer kapas bort, ibland efter sågverket tillfört energi på att först torka virket.

Entreprenör med lång erfarenhet

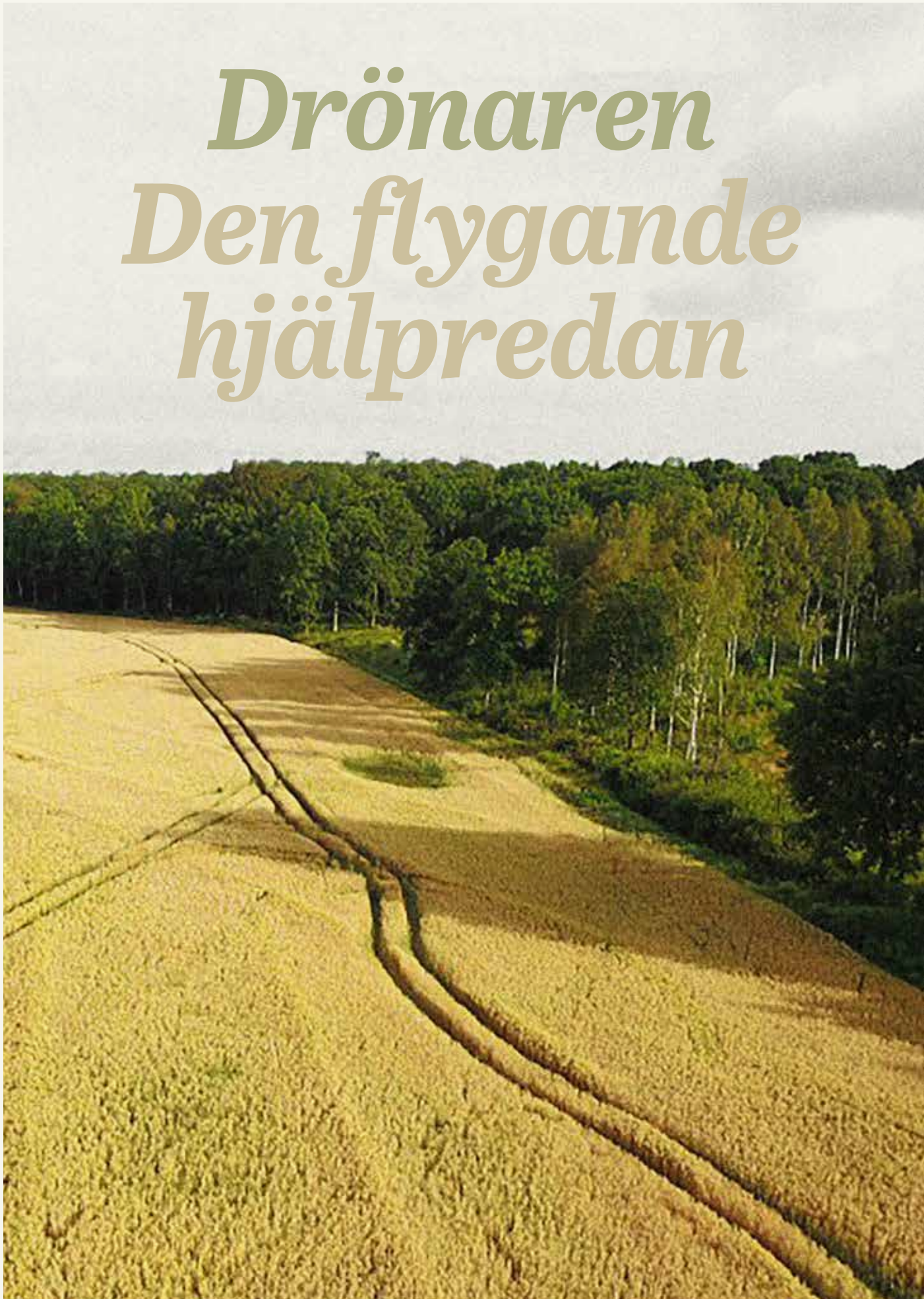
Entreprenören i avverkningen var T.Larning skogsentreprenad som är en trogen Vida-entreprenör. Mikael Karlsson var skördarföraren vid avverkningen och han har över 30 års erfarenhet från skogen.

– Det händer då och då att man kommer till en skog som är helt optimal och då blir det avverkningsciffror på den här nivån. Skogen hade lite röta och träden var raka och fina. Förhåller sig skogen på detta sätt blir det inte bara ett bra utbyte utan även att jag som skördarförare kan hålla en hög produktion. Anledningen till det höga timmerutbytet är som sagt skogens ut-

formning men värdehöjande avkap hjälper också till. Jag har använt mig av metoden i över ett år och tycker att det fungerar bra. Avkapen gör att värdet för markägaren ökar trots att man kapar av en bit av stocken. Markägaren hade i detta fall tur att han hade en så bra mark, men han hade även tur att få mig som förare, avslutar Mikael med ett skratt.

Vida ökar värdet på din skog

– Vida kan inte garantera sågbart timmer på 95% på våra avverkningar men jag tycker ändå att avverkningen visar att vi är duktiga på att få ut sågbart timmer. Skogsägare skall inte enbart fokusera på virkespriset när de avgör samarbetspartner utan även på förmågan att ta ut kvalitativt timmer ur din skog, avslutar Hampus.



Drönaren

Den flygande hjälpredan

Att gå runt i skogen för att skapa sig en överblick och se vad som behöver göras tillhör allt mer historien. Ny teknik i form av drönare kan effektivisera arbetet genom att flyga över bestånden och skapa en uppfattning om området. De ändrade lagarna gör det numera tillåtet att flyga på fler platser än tidigare utan tillstånd. Möt Vidas virkesinköpare Magnus Axelsson vilken är en av dem som har upptäckt fördelarna med att använda drönare.

Drönare beskrivs av Transportstyrelsen som "ett obemannat luftfartyg som kan flyga av sig själv eller fjärrstyras av en förare på annan plats". Det är i grunden inte speciellt avancerat att använda en drönare men vid intresse finns det modeller som erbjuder flertalet avancerade funktioner. Viktigt är dock att lära sig använda drönaren på ett säkert sätt och vara medveten om de regler som gäller.

Ändring i lagstiftningen
Tidigare begränsades drönaranvändningen av kameraövervakningslagen men från den 1 augusti 2017 är det istället personuppgiftslagen som styr filmning med drönare. Nu är det därmed tillåtet att flyga med drönare på de flesta platser med undantag för flygplatser samt vid skyddsobjekt, så länge det inte stör den personliga integriteten. Det finns också tillfällen där tillstånd krävs, exempelvis vid flygning utanför användarens synhåll.

Drönaranvändning inom skogsbruket
Uppmärksamheten för drönare har vuxit sig allt större och det råder en snabb utveckling som innefattar stor potential med goda framtidsmöjligheter. Inom skogsbruket används tekniken i

en ökad utsträckning och möjliggör förbättrad skogsplanering. Skogsstyrelsens distrikt i Kronoberg ligger i framkant med användning av drönare och nyttjar de till uppgifter såsom att övervaka naturvårdsbränningar, rådgivning och skadeinventering efter skogsbränder. Till år 2020 uppskattar Skogsstyrelsen att det kommer används ungefär 30000 drönare till gröna näringar i Sverige.

Områdeschefen för Vidas distrikt Syd, Stefan Nyqvist, beskriver att de flesta virkesinköpare i hans distrikt har gått en drönarutbildning. Deltagarna fick lära sig drönares användningsområde samt testa tre olika modeller ute i fält, en liten modell och två större.

Vidas virkesinköpare Magnus Axelsson har använt drönare i skogsbruket sedan våren 2017. Drönaren använder han för att skapa sig en bättre överblick över ett visst område. Utsträckningen av hur mycket drönaren används varierar men när den behövs menar Magnus att det är ett mycket bra verktyg till all form av skoglig inventering och att en överblick över ett område snabbt kan skapas. Exempelvis använder Magnus drönaren efter stormar för att leta efter vindfällan, för att inventera planteringar samt att leta efter skador på bestånd där det råder problem med barkborre. I somras underlättade verktyget inventeringen av vildsvinsskador på stora spannmålsfält.

Drönaren är även ett välfungerande verktyg efter att åtgärder har gjorts för att bland annat kontrollera att virke inte ligger kvar på hygget. Magnus poängterar dock att en drönare inte ersätter arbetet med att gå ut i skogen utan att det snarare är ett komplement då arbetet effektiviseras genom att tiden som spenderas i skogen läggs på rätt ställen. Genom att filma med drönare över de skogliga bestånden framgår det relativt tydligt vilka åtgärder som bör vidtas.

Pris och tidsåtgång
Prisspannet för en drönare är stort och skiljer sig åt beroende på modell och märke. Priset påverkas av faktorer såsom hur avancerad kamerautrustningen är. På marknaden finns det utvecklade modeller med infrarött ljus i kameran vilket möjliggör upptäckten av skadade träd redan i ett tidigt stadium. Magnus använder en enklare modell och en nackdel med den är behovet av god väderlek vilket innebär att det inte får regna eller blåsa för mycket vid användning.

Att inventera ett område tar olika lång tid och beror på syftet. Inventering av plantor tar exempelvis längre tid än vad sökning efter vindfällan gör och att inventera ett hektar tar ungefär 10 minuter. Magnus kan flyga drönaren under cirka 20 minuter på ett batteri så ibland krävs det att flera batterier tas med ut i skogen. Drönaren flygs på cirka 10 meters höjd vid plantinventering och 40–50 meters höjd vid inventering av bland annat barkborre. Det är viktigt att drönaren flygs tillräckligt högt för att inte krocka med träd.

En lättbegriplig skogskompis
En farhåga som Magnus tidigare såg med drönare var att tekniken skulle vara för avancerad att använda. Drönare visade sig dock vara väldigt användarvänliga och det gick snabbt att lära sig hur de fungerar. Det enda som krävs enligt Magnus är en mobil, en applikation på mobilen samt vara läskunnig, så man förstår en instruktion. Skärmen på telefonen visar det som kameran i drönaren ser och med hjälp av mobilen som en tevespels-konsol styrs drönaren.

– Jag tror att användningen av drönare kommer att öka jättemycket. Om man väl har börjat använda den är det svårt att sluta, säger Magnus.



” Om man väl har börjat använda drönare är det svårt att sluta.



Magnus Axelsson, Virkesinköpare

Vidas virkesinköpare Magnus Axelsson tillhör inköpsområdet Syd och jobbar i områdena Halmstad och Laholm. Han är utbildad skogsingenjör och använder sedan våren 2017 drönare i sitt arbete med skogsbruk.



Resan med vinnarna från Vidas Skottlandstävling genomfördes i oktober. Med oss hem tog vi många fina minnen. Här följer en kort resumé av de givande dagar vi hade tillsammans.

Onsdag 18 oktober

Det var en härligt blandad grupp som träffades på Kastrup med en mix av män och kvinnor, yngre och äldre. Flygresan gick till Edinburgh där vi möttes av vår norska guide och vår skott-ska busschaufför. Vi åkte till Aberdeen där vi checkade in på ett slottliknande hotell och avnjöt en trerätters middag i fin miljö.

Torsdag 19 oktober

Dagen startade med ett studiebesök på Scotframe Timber Engineering Ltd som ligger i Inverurie. Det är ett husföretag som får nästan uteslutande sina sågade trävaror från VIDA. Scotframe startade 1989 och har 160 anställda på två fabriker plus försäljningskontor. De tillverkar 300 m panel varje dag och cirka 30 hus/vecka.

Efter ett mycket trevligt studiebesök där vi fick ett varmt bemötande åkte vi vidare till Meldrum House Country Hotel & Golf Course för lunch. Där bjöds vi på soppa och mackor i en anrik miljö.

Efter lunch var det dags att åka vidare till Inverness och ett studiebesök på destilleriet Tomatin där vi fick en guidad rundvandring. Tomatin är ett av de större destillerierna i Skottland och grun-

dades 1897. All whisky består av tre ingredienser, vatten, spannmål och jäst. Tomatin tar emot cirka 120 ton korn varje vecka till sin produktion. Det som ger whiskyn den rökiga smaken är bränd torv. 230 000 fat whisky har Tomatin kapacitet att lagra och de producerar 2 miljoner liter whisky per år. Under lagring så dunstar en del av whiskyn och det är det som kallas "änglarnas del".

Fredag 20 oktober

Fredagen startade med att vi tog oss söderut utmed Loch Ness västra kant. Vi stannade till och njöt av utsikten och hoppades på att få se Nessie. Vilket vi tyvärr inte gjorde.

Vi stannade till i Fort Williams för att äta lunch på Cruachan Hotel & Restaurant. Efter lunch gick resan vidare och vi gjorde ett besök på Glencoe



Activites. Vi fick en rundtur på ägorna, de visade upp sina moderna trähus "river bed lodges".

Resan gick vidare genom en fantastisk miljö som bjöd på ett dramatiskt landskap. På små krokiga vägar tog vi oss fram till kvällens hotell, MacDonald Forest Hills Hotel.

Lördag 21 oktober

Resans fjärde dag startade med att vi åkte till Luss Estates som ligger vid sydvästra hörnet av Loch Lomond. Luss Estates är specialister bland annat inom jordbruk, skogsbruk och viltskötsel.

Efter lunch åkte vi till en Sitka-plantering och vi förundrades över hur man sköter skog i så sluttande terräng. Efter besöket körde bussen oss till Edinburgh.

Söndag 22 oktober

Söndagen spenderades på egen hand och det var många som tog tillfället i akt att ta en tur till det magnifika slottet.

På kvällen samlades vi på den svenskägda restaurangen Akva. Vi blev bjudna på en skotsk måltid bestående av Cullen skink (skotsk fisk-soppa), Haggis samt Cranachan till dessert. Efter middagen tog whiskyexperten Jenny Karlsson över och höll en whiskyprovning med oss. Den whisky som föll flest i smaken var GlenDronach (12 årig), Single malt.

Måndag 23 oktober

Resans sista dag började med att vi gemensamt lyssnade på skogsmäklarfirman Clegg & Co. De berättade att UK består av 3 160 000 hektar skog.

13% av ytan i UK är täckt med skog, i Skottland är siffran 18% och i Europa ligger den på 32%. Skogsproduktionen kommer att öka i Skottland fram till 2030 och sedan kommer den minska, det beror på att de slutade plantera träd 1990 i samma omfattning som de gjort tidigare. UK importerar cirka 70% av sitt timmer.

Efter föreläsningen checkade vi ut och tog oss till flygplatsen och åkte tillbaka till Sverige.

Tack till alla er som var med och gjorde resan till ett fint minne!

Res med Vida till Skottland 2018

Ta nu chansen och följ med Vida och ett härligt gäng skogsintresserade till Skottland. Vi åker den 3–7 oktober från Kastrup till Edinburgh.

På programmet står intressanta studiebesök, naturupplevelser och fina hotell. Vid försäljning av avverkningsuppdrag går det att erhålla rabatt på resan. Hela programmet och mer information om resan går att läsa på Vidas hemsida, www.vida.se. Vi ser fram emot ännu en intressant och lärorik resa.

Ta kontakt med din inköpare redan idag!



Rapport från marknaden

Vi har nu lagt 2017 bakom oss vilket historiskt sett blev ett bra sågverksår. Vår produktion och försäljning nådde nya rekordnivåer och vi har nu regelbundna affärer i över 50 länder.

Inför 2018 är vi fortsatt positiva över den generella marknaden för våra trävaror jorden runt. Veldig sällan händer det att samtliga av våra huvudmarknader fortsätter att växa på samma gång vilket leder till en bra balans mellan utbud och efterfrågan till och med mitt i vintern. Under januari och februari bygger de flesta normalt upp sina lager för att klara av den större efterfrågan under vår och sommar. Men med nuvarande efterfrågan så kommer det inte byggas upp några större lager vilket förmodligen kommer generera en stor brist framåt andra kvartalet.

Furan som varit under press en längre tid har kommit tillbaka starkt och vi gör mer och mer konstruktionsvirke av vår furu mot framförallt Sverige, England och Australien.

I USA fortsätter den starka marknaden som vi har sett sedan i somras och det finns just nu inga tecken på någon avmattning. Vi kommer i år att leverera drygt 10% av våra trävaror till USA. Största hotet just nu är dollarn som har försvagats med närmare 10% sedan i december.

Vårt bolag i Australien har nu nått de volym- och lönsamhetsmål vi satte vid starten för 3 år sedan vilket är mycket glädjande. Det är en bra marknad som passar våra specialiserade sågverk mycket bra.

Arbetet med vår logistik och distribution för att kunna ge en ännu bättre service till våra kunder kommer ha stort fokus under året.

Viktigt datum!

Vinteravverkat leveransvirke ska vara anmält och vid bilväg senast den 31/3. För anmälningar som inkommer efter 31/3 gäller följande avdrag;

- Normaltimmer: 50 kr/m³ fub
- Kubb, klentimmer och massaved: 30 kr/m³ fub

Gör enkelt din anmälan på vidaskog.se



Vida-gruppen

Vida har anor från 1867 då ångsågen i Vislanda startade och som idag är ett av Vidas mest produktiva sågverk. 1977 köptes sågverket i Alvesta och från och med 1987 då nästa förvärv gjordes fram till idag har antal bolag i gruppen vuxit kraftigt. Idag är Vida-gruppen en stor koncern. I denna artikel vill vi berätta om våra ben och vad som ingår i gruppen. Alla bolag gör tillsammans att vi tar tillvara på så mycket som möjligt av ditt virke



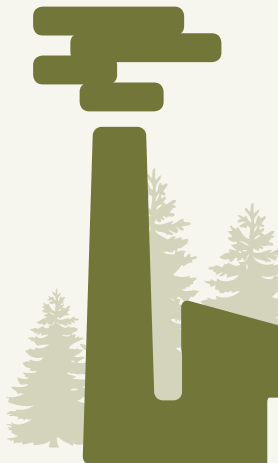
Vida AB

Moderbolaget. Vida AB har ca 40 anställda och dessa är servicefunktioner till övriga bolag.



Vida Skog

VIDA Skog är koncernens egna inköpsbolag. Sysselsätter ca 55 personer varav 40 jobbar med inköp. Totalt anskaffas ca 3,9 miljoner m³ fub rundvirke årligen. 3,3 miljoner av denna volym är sågsortiment. Huvuddelen av råvaran köps från privata skogsägare i södra Sverige.



Vida Building

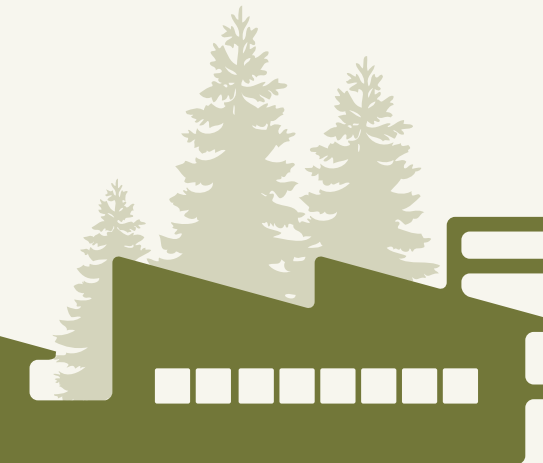
Vida Building har cirka 50 personer på två produktionsanläggningar. Företaget har ett brett sortiment som framförallt levereras till totalentreprenad. De tillverkar villor, radhus, parhus och numera även flervåningshus med möjlighet att bygga ihop volymelement till allt från ettor upp till fyra rum och kök. Allt är industriellt byggt vilket garanterar bra kvalitet och kostnadseffektivitet.

Vida Alvesta

54 anställda. Här sågas kubb (klientimmer) av gran och fur i 3 meters längder till konstruktionsvirke. Huvudmarknader är UK, Japan, USA och Australien.

Vida Borgstena

110 anställda. Här sågas och hyvlas grantimmer till konstruktionsvirke och takstolar. Huvudmarknaden är Storbritannien. I Borgstena tillverkar vi också takstolar för den svenska marknaden.



Vida Bruza

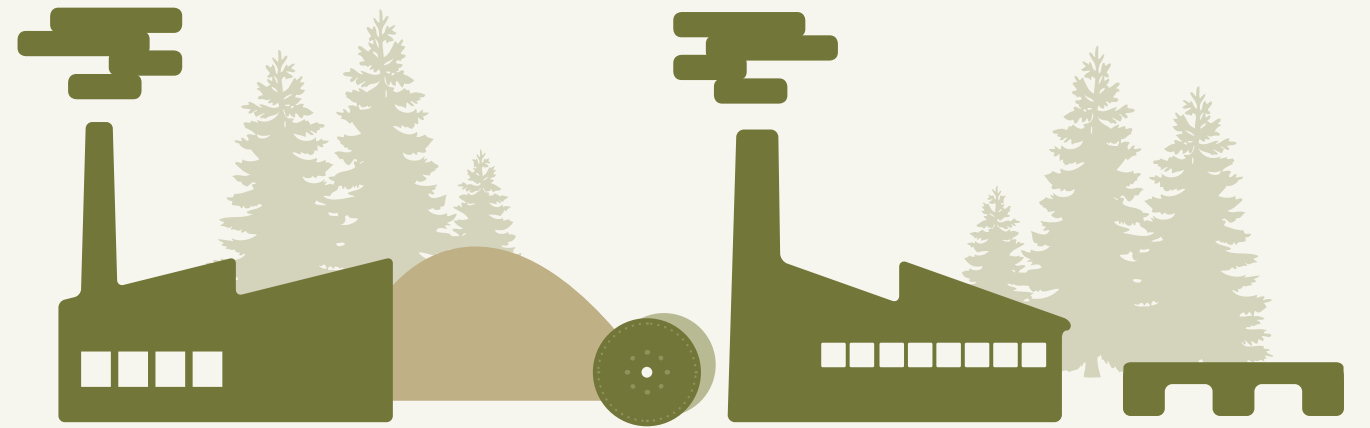
87 anställda. Här sågas och hyvlas gran- och furutimmer till konstruktionsvirke. Huvudmarknader är Danmark, Holland och USA.

Vida Hestra

61 anställda. Här sågas och hyvlas furutimmer till konstruktionsvirke. Huvudmarknaden är Sverige.

Vida Hästveda

60 anställda. Här sågas och hyvlas grantimmer till konstruktionsvirke. Huvudmarknaden är Holland.



Vida Energi

Företaget leder koncernens satsning på bioenergimarknaden. Genom att tillvarata de produkter som uppstår både vid avverkning och vid sågverken kan dessa säljas direkt till t.ex. värmeverk och förädlas till förnybar energi i form av energimässigt effektiva produkter som t.ex. skogsflis, stamvedsflis, pellets och stallströ. Företaget har 1 produktionsanläggning i Hok och cirka 30 anställda.



Vida Nössemark

34 anställda. Här sågas kubb i 2,45 längder och av detta produceras hyvlat konstruktionsvirke. Huvudmarknader är Storbritannien, USA och Australien.

Vida Tranemo

40 anställda. Det är ett renodlat kubbsågverk med en årskapacitet på 85 000 m³ sågad vara. Här finns även en tryckimpregneringsanläggning med en årskapacitet på 80 000 m³.

Vida Packaging

VIDA Packaging är Nordens ledande och modernaste tillverkare av träemballage. Företagets produktportfölj omfattar lastpallar, pallkragar, plywoodlådor, kabeltrummor, odlingskragar med mera. Företaget har 6 produktionsanläggningar med cirka 140 anställda.



Vida Urshult

50 anställda. Här sågas och hyvlas enbart grantimmer i 4,9 meter till konstruktionsvirke. Huvudmarknader är Storbritannien, Japan och USA.

Vida Vislanda

77 anställda. Här sågas och hyvlas grantimmer till konstruktionsvirke. Huvudmarknaden är UK.

Vida Logistics

Vida Packaging är huvudägare till Vida Logistics, vilka jobbar med logistiktjänster kring emballage och sysselsätter cirka 170 personer. De har verksamhet i Keila (Estland), Falun och Järna. I Falun och Keila monterar bolaget trummor, hanterar ett retursystem för trätrummor samt andra kringtjänster till kabelindstrin. I Järna finns det en helhetslösning för lastbärare i form av lastpall, pallkragar, plastemballage och övrigt emballage. Stora volymer returemballage tvättas, repareras, lagrhålls och distribueras. Under hösten investerades i Järna också i en helt ny linje för nedbrytning och sortering av träemballage.



Vida Wood

Efter att Vidas sågverk har vidareförädlat råvaran tar Vidas egna säljbolag över. Vida Wood ansvarar för försäljningen av alla trävaror och sysselsätter 20 personer. Under 2017 exporterades trävaror till över 50 länder.

Vida Wood har sju försäljningskontor. Dessa återfinns i Sverige (17 anställda), England (9 anställda), Danmark (3 anställda), Holland (1 anställd), Japan (1 anställd), USA (4 anställda), och Australien (10 anställda).

Klöver över

Nr 24



EN ARTIKLESERIE OM HUR DU KAN ÖKA VÄRDET PÅ DIN SKOGSFASTIGHET

Se över familjens risker – skaffa framtidsfullmakt

Klimatförändringar och vädergudar har vant oss vid att se risker i skogen. Både vädermässiga och värdemässiga. Vi har beslutat om och hur vi vill ha vår skog försäkrad. Men vi har oftast inte funderat på risker i vår personliga framtid. Skogsägare har som grupp under lång tid blivit äldre och äldre och kan komma att drabbas av sjukdomar som demens och stroke. En framtidsfullmakt är då viktig att redan ha på plats.

Har man drabbats av sjukdom eller skada så att man inte förstår innebörden av sitt handlande finns regler om hur den sjuke skall skyddas mot att bli utnyttjad av någon illasinnad, även av någon inom familjen. Detta skydd är så starkt att det ibland kan utgöra ett hinder för familjen att sköta sina angelägenheter så som man varit överens om innan sjukdomen trädde in. Om ägaren av en fastighet drabbats av demens eller stroke så att denne förlorat sin rättskapacitet kan det bli svårt för anhöriga att sköta fastigheten. Det gäller både i kontakter med myndigheter, banker och när familjen vill avverka och sköta fastigheten. Störst risk är det för de familjer där endast en person har lagfarten för fastigheten om denne blir besluts oförmögen.

Har man tur hinner man förutse risken, t.ex. vid tidiga diagnoser på demens och hinna upprätta en framtidsfullmakt medan beslutsförmågan fortfarande finns kvar. I andra fall, som vid olyckshändelse eller stroke, kan förmågan att fatta beslut upphöra plötsligt. Finns inte en framtidsfullmakt kan det bli svårt för dina närmaste att ta kontrollen över situationen. Det måste då utses en god man som kan ha uppdraget att sköta din ekonomi eller utses en ställföreträdare för fastigheten.

Tanken med en framtidsfullmakt är att du själv skall kunna bestämma vem som skall fatta beslut åt dig när du inte längre kan göra det själv. Någon som du själv har stort förtroende för.

Generationsskifte – Inläsning av fastigheten

Ofta finns önskemålet att fastigheten ska övergå till maken eller maken om den sjuke skulle bli besluts oförmögen. Men det kan då vara svårt att överlåta fastigheten inom familjen. Det samma gäller om fastigheten är tänkt att överlåtas till barnen. Anhöriga kan inte ge bort fastigheten i den sjukets ställe. Inte ens om det utses en god man. Denne är satt under kontroll av överförmyndarnämnden. Överförmyndaren får inte medverka till att fastigheten ges bort till den sjukets hustru eller barn så att den sjukets tillgångar minskar. Däremot får överförmyndaren medverka till att fastigheten säljs till marknadsvärde. Den sjukets tillgångar anses då inte minskat trots att det kostat många skattekronor. Resterande pengar får sättas in på ett konto tills den sjuke blir frisk eller avlider. Det kan därför vara svårt att i dessa situationer göra en gåva vid t.ex. generationsskifte när sjukdomen "gått för långt". Med en framtidsfullmakt kan du förhindra en sådan inläsning av fastigheten.

Framtidsfullmakt

Framtidsfullmakten är en fullmakt för den du utsett att företräda dig när din förmåga att förstå innebörden av dina ekonomiska handlingar inte längre finns där. Du kan utse vem du vill att sköta dina angelägenheter. I praktiken torde make, maka vara det vanligaste. Är båda sjuka kan det vara bättre att utse ett barn till fullmaktshavare.

Har du dessutom givit fullmaktshavaren rätt att överlåta fastigheten som gåva till dina närstående kan du undvika många bekymmer för dessa. Rätten att överlåta fastigheten skall då framgå skriftligen av framtidsfullmakten.

Formkrav

En framtidsfullmakt kan inte upprättas hur som helst. Den skall upprättas med vissa formkrav. De

kan liknas vid de som gäller när man skriver ett testamente. Fullmaktsgivaren måste vara myndig och framtidsfullmakten måste bevitnas av särskilt kallade vittnen o.s.v. Du skall därför inte upprätta någon framtidsfullmakt själv utan kontakta någon sakkunnig. Prata med din virkesköpare, redovisningskonsult eller bank så kan dessa sannolikt ge dig råd om vart du skall vända dig på orten.

Framtidsfullmakten behöver inte registreras hos någon myndighet utan det räcker med att ni har framtidsfullmakten tryggt förvarad tills den dag den behöver användas.

Användning

Det är fullmaktshavaren som avgör när fullmaktsgivaren har förlorat sin beslutsförmåga. Om fullmaktshavaren vill vara säker på att ha rätt att använda framtidsfullmakten, kan denne ansöka om att tingsrätten fattar beslut om att framtidsfullmakten skall träda i kraft. Tingsrätten kräver då in ett läkarutlåtande. När framtidsfullmakten träder i kraft skall fullmaktshavaren meddela detta till fullmaktsgivaren och dennes anhöriga.

Finns det en framtidsfullmakt kan den användas både för ekonomiska ärenden som att betala räkningar och sköta bankaffärer eller ingå avtal om fastighetens skötsel. Den kan också användas i kontakter med myndigheter och hemtjänst m.fl.

Den som har framtidsfullmakten skall använda den i fullmaktsgivarens intressen och om det är möjligt samråda med den sjuke. Fullmaktshavaren får inte företräda fullmaktsgivaren om de har motstridiga intressen. Inte heller kan fullmaktshavaren upprätta testamente, ingå äktenskap eller vissa andra familje- och arvsrättsliga ärenden i den sjukets ställe.

Återfår fullmaktsgivaren sin beslutsförmåga kan framtidsfullmakten återkallas.

Bernt Fransson, Skog och Lantbruk i Sverige AB, tel. 070 -39 69 720



Bernt Fransson, Skog & Lantbruk

Vår externa krönikör Bernt Fransson är utbildad jägmästare och registrerad fastighetsmäklare med över 30 års erfarenhet från skogsbranschen, varav över 20 år som fastighetsmäklare och generationsskiftare. Har tidigare tjänstgjort inom LRF Konsult Skogsbyrå, bland annat som skogsekonom, fastighetsmäklare, auktoriserad generationsskiftare, kontorschef och resultatenhetschef och därefter som marknadsansvarig för Segment Skog inom LRF Konsult. Bernt är en av grundarna till Skog & Lantbruk, ett fristående konsultföretag.



Ett Vida-tåg kommer lastat

Visste du att Vida sedan 2004 äger ett eget tåg? Tåget hjälper oss att på ett effektivt sätt frakta våra sågade trävaror från såg-verken, till hamnar för vidare transport ut i världen.

Tåget är tillverkat i Trollhättan 1968 och mäter 21 meter. Förutom loket äger Vida 150 vagnar som går att koppla på. När vi lastar ett normaltåg, 30 vagnar med 840 ton sågat virke, så motsvarar det 24 lastbilar med släp. Att transportera med tåg är bra både för miljön men också för att få bort tung trafik från våra vägar.

Tåget har en tjänstevikt på 116,5 ton och max dragkraft är 1700 ton. Bara motorn väger 16 ton. Motorn kräver 850 liter motorolja och 1500 liter kylarvatten. Ekipaget kan färdas i upp mot 120 km/h.

Fem av Vidas nio sågverk har tågräls in på området. Tåget transporterar sågat virke fyra dagar i veckan från sågverken till hamnarna i Karlshamn och Varberg för vidare transport ut i världen. Den femte dagen används tåget för att hämta virke och förse sågverken med råvara. Vida arbetar för att använda tåget i hög utsträckning då det är ett bra miljöalternativ.

Tåget har 3450 hästkrafter. Motorn består av 16 cylindrar och varje cylinder motsvarar 5 bilmotorer. Vårt tåg bemannas av våra egna lokförare, Tommy och Mikael.

Villa Vida blir Vida Building AB

I början av året bytte Villa Vida namn till Vida Building AB. Syftet med namnbytet är att det i större utsträckning skall spegla den verksamhet som bolaget har.

Företaget har gått från att framför allt bygga hus till att nu i större utsträckning producera flerbostadshus och modullägenheter. Med det nya namnet omfattar vi företagets alla verksamheter.

Nyttillskott och i nya roller på Vida



Fredrik Wännerstam
Virkesinköpare
Tranås/Aneby/Jönköping
0381-267 76
070-211 27 54



William Karlsson
Virkesinköpare
Nässjö/Vetlanda
0383-185 25
070-570 15 90



Pelle Ström
Lämnar sin tjänst som
inköpare och tillträder som
Skogsbruks- och miljö-
ansvarig inom Vida Skog AB.

Vida sponsrar Jerringpris-vinnare

Sedan årsskiftet sponsrar och levererar Vida Energi stallströ till Grevlundagården som ägs och drivs av Peder Fredricson och hans fru Lisen Bratt Fredricson. Det är extra kul att Peder Fredricson vann årets Jerringpris på Idrotts-galan i januari.



150-åriga rötter och grenar in i framtiden

I samband med att Vida 2017 firade att företaget har 150-åriga anor togs en bok fram som nu finns till försäljning.

Boken är en sammanfattning över företagets historia och vi får följa riktiga och fiktiva personer under de 150 år som gått. Parallellt med företagets historia berättas också vad som händer i omvärlden vid den aktuella tidpunkten. Boken som är på närmare 300 sidor är mycket trevligt skriven av Ingrid Bressler och fint formgiven av Agnetha Wendel.

Nu finns boken till försäljning i Alvesta bokhandel samt shopen på Vida arena. Boken kostar där 169 kr inkl moms. Vill du ha boken men inte bor i närområdet går det bra att beställa den till priset av 200 kr inkl moms och porto. Beställ då boken genom att maila Joanna.kron@vida.se.



*Inbjudan till
VidaVeckan
23-29 april*

**Besök vår hemsida www.vida.se
där hela programmet kommer att publiceras.
Vi ses på VidaVeckan!**



A large crossword puzzle grid is displayed, featuring a photograph of a person in a blue and white outfit on the left side. The grid contains various words, some of which are highlighted in blue and white. The words are arranged in a crossword pattern, with some words being longer than others. The grid is filled with letters, and the words are connected by their common letters. The overall layout is a standard crossword puzzle format.

1:a pris: Ingrid Lundgren, Lammhult
2-3:e pris: Anette Arvidsson, Bottnaryd,
Marianne Karlsson, Eksjö
4-5:e pris: Lennart Johansson, Hökerum
Christina Nilsson, Norrköping

VIDA AB, Att: Joanna Kron, Box 100,
342 21 Alvesta eller maila till
korsord@vida.se. Glöm inte att ange
din adress och ditt telefonnummer.
Vi önskar ditt svar senast den 1/5 -18.

Namn

Adress.....

.....

Postnr

Postadress.....

Tel.....

					→	POLITIKER-LARS I LSKOTT	↓	NATRIUMKARBONAT	↓	KRYPIEDAMER	↓	DESIGNERN	↓	ÖVERSITTARE
						ÅTER MEST BARK PÅ VINTERN								
					→			KUNNA ALSO KNOWN AS				NIO		
						LJUS						INDOLENT		
						VATTENNYMF								
						MEST OMDÖMESGILLE								
						TILLVERKÄRSYMSKINER					SLÅT VEDERMÖDA			
↓		DE KAN FÄLLA TRÄD VINDSTÖT	FESTLIGHETEN	↓	HÄR RUBBAD RYTM SPIS	↓	TILLÄGG I MATCH	↓	TIDIGT PÅ VATTENVAGEN	SKELETON	DANSAR OCH PAUSAR	FORSKÄS STÖTT UPP		
→													STICKIG BUSKE	BRIANNAN VAP
→				→			OBEHAGLIGA LUKTEN		PILASTER	FÖRENÄR TILL DUEITER			OXUDE 14-18	→
JÄTTE FÖR BLÅ MUSIK OCH FILM FILER		SKIKTEN			AKTÖR I VISS CIRKUS					HETTAR UPP VATTEN FÖR KRAFT			SUND	
FÖRSVAGAD	→											MAKAKER FN I USA	↓	TRÄD FRYSPUNKT
→			↓	TÄM DJUR DESS KOK ÄR KÄNT				UTAN LIKE	TRUMMAR IN I VINGLGÅST					
ERLAGDA		SPELNING BÖRJAR I OTTAN				FÖLJER IDAG TRISTESS							IN-SATS	STJÄRTGRÖDDUR MÅNAD
→									6 E, 7 E OCH 9 E I ÅZERBAJD ZJAN JÄCKE MATT PÅ BLOD-SOCKER			HYMN KOMPLETTERAT		
GESTALTAD ÄR LJUSÄRE							KORTA KRONOR IHOP				BLEV ZEUS KÄR I		FÄSON SISTA MAJSON-DAGEN	KALL
→	↓	VINYLSKIVA IHOP		GRAVITATION FLYT										MELLANRUM
SNABBA						TARZAN-RÄNKAN BRUKAR JORDEN					BANALT ARABNAMN			
IBLAND FÖRE SIFFROR			PRONOMEN AVISA		FÖRSTA & SISTA NATRIUM			OBERÖR GÖR RADIO				MADDE UGGLA I VISA		LADDAS NED I MÄNGD
→		VILAR PLANNET PÅ NÄR DET INTE FLYGER	GÄRANTER ÄR						REVYARTISTEN GAY				ÄR DÖTT VID OAVGJORT	
													→	→

Varma tass-
vinkningar från
Vidar



VIDA Pellets

Bränslepellets med högt energivärde, minimalt med aska och som är skonsam mot din brännare. Tillverkad av svensk skogsråvara.

Behöver du fylla på ditt strö- eller pelletslager?
För beställning, ring VIDA Energi på
tel: 0393-216 50. www.vidaenergi.se

VIDA Stallströ och Ströpellets

Bra för din häst. Bra för miljön.
Från svensk skogsråvara av bästa kvalitet!

Kontakta din lokala virkesinköpare



Mark Johansson
Mariannelund/
Vimmerby/Eksjö
0381-267 45
076-136 15 72



Kristian Hultgren
Ydre Kinda
0381-267 46
076-136 15 73



Johan Svensson
Högsby/Hultsfred
0491-138 71
070-619 15 00



Fredrik Nilsson
Eksjö/Vetlanda
0383-185 26
073-354 22 65



William Karlsson
Nässjö/Vetlanda
0383-185 25
070-570 15 90



Mathias Joelsson
Oskarshamn
0491-138 70
073-354 22 66



Viktor Carlström
Sävsjö/Värnamo/
Gnosjö/Vaggeryd
0393-216 71
073-084 40 45



Fredrik Wännerstam
Tranås/Aneby/
Jönköping
0381-267 76
070-211 27 54



Ulrik Lundquist
Områdeschef Öst
0472-439 77
070-271 36 75



Bo Hallin
Ulricehamn/Tranemo
0321-351 00
076-815 38 95



Peter Rosén
Borgstena
033-23 31 93
070-306 97 69



Patrik Wilhelmsson
Gislaved/Hylte
0371-602 60
070-514 06 80



Christer Hult
Karlsborg
0505-306 40
070-335 26 05



Jonas Gustafsson
Sollebrunn
0325-473 69
070-333 01 12



Pär Johansson
Borgstena
033-23 31 87
070-359 78 89



Håkan Igelström
Sollebrunn
0322-834 57
070-299 33 38



Anders Andersson
Vänersborg
076-786 67 00



Olof Sylvén
Vänersborg/
Uddevalla
0521-190 01
070-580 06 55



Ronny Svensson
Mariestad
0501-780 86
070-322 79 07



Arvid Setterberg
Skaraborg
0521-190 02
070-555 79 45



Per Larsson
Vänersborg/
Uddevalla
0521-190 00
070-555 82 32



Thomas Henricson
Områdeschef Väst
033-23 31 82
070-514 06 06



Martin Dahl
Alvesta/Lammhult
0472-364 27
070-272 49 36



Sven Andersson
Vislanda/Älmhult/
Norra Skåne
0476-200 09
070-399 08 29



Ulf Sivberg
Växjö/Lessebo/
Uppvidinge
0472-364 13
070-364 13 80



Jan-Erik Gustafsson
Tingsryd/Häradsbäck
0477-556 27
070-232 74 10



Jaen-Peter Gustavsson
Östra Blekinge
0471-310 65
070-267 23 34



Håkan Johansson
Västra Blekinge
0477-556 26
070-312 63 47



Anders Ingvarsson
Örkelljunga/Markaryd/
Hässleholm
0435-512 09
070-812 38 12



Thomas Dunsjö
Hylte/Falkenberg
0371-602 68
070-231 62 64



Magnus Axelsson
Halmstad/Laholm
035-707 71
070-223 31 05



Andreas Svensson
Ljungby/Lidhult
035-700 08
070-550 33 27



Hampus Plantman
Nordöstra Skåne
0451-451 00
070-263 49 06



Joachim Högfeldt
Ängelholm/Laholm/
Båstad
0431-804 20
072-588 04 20



Stefan Nyqvist
Områdeschef Syd
0472-364 52
070-263 49 39

VIDA är Sveriges största privatägda sågverkskoncern med ca 1 050 anställda på 18 produktionsanläggningar, varav 9 sågverk. Produktionen är i huvudsak inriktad på konstruktionsvirke för en rad olika marknader. Ca 75 % av produktionen exporteras till Europa, USA, Australien, Afrika och Asien. Verksamheten omfattar även emballagetillverkning, strö- och pelletstillverkning, biobränslehandel och hustillverkning. Industrierna är strategiskt belägna nära skogsägarna i Småland, Skåne och Västra Götaland. VIDA köper huvuddelen av råvaran från privata skogsägare via det egna inköpsbolaget, VIDA Skog. Totalt anskaffas ca 3,9 miljoner m³ub årligen.